

La protagonista d'aquesta història, la Maria Hidalgo, és una heroïna que va començar com a assalariada i que, amb esforç, va acabar sorprenent tothom. Aquesta senyora de veu dolça i fisonomia atractiva va saber escalar llocs en el món del transport, i encara avui hi ha qui no s'acaba de creure que porti una empresa, Supertrans, dedicada bàsicament al servei del transport de petit i de gran tonatge, entre camions, *trailers*, grues mòbils i transportistes.

**“Jo treballava de secretària en el ram del transport, vaig començar picant factures, més tard dirigint el tràfic de mercaderies, i vaig descobrir que aquest món m'encantava –recorda-. En tenir una criatura em vaig quedar a l'atur i davant aquesta situació tan injusta vaig decidir, potser d'una manera una mica inconscient, de muntar-m'ho jo sola. Si llavors m'ho hagués rumiat gaire probablement avui no seria on sóc, però després de deu anys veig que malgrat que el camí hagi estat dur l'esforç ha pagat la pena, i ara no ho canviaria per res.”**

En definitiva, que les circumstàncies van fer que dins la Maria arrelés la llavor empresarial. Sense experiència i amb un capital mínim, la nostra protagonista es va procurar un local i un telèfon per dedicar-se a allò que fins llavors havia vist fer als altres: **“He de reconèixer, en qualsevol cas, que no m'adonava d'on em ficava; és molt diferent dirigir el tràfic de camions a portar tota una empresa, amb tot el que això representa, i tenint en compte també que començava amb una economia precària i una bossa de clients a zero.”**

Els primers clients els va anar a buscar ella mateixa a la Fira de Barcelona; mai no se li hauria acudit d'emportar-se clientela de la seva antiga empresa. Amb els primers contactes entre paletes i treballadors de la construcció van començar els encàrrecs, alguns ben extraordinaris, a totes hores, dia i nit. El que la Maria no podia esbrinar és que la seva iniciativa li costaria moltíssims maldecaps, tant en la seva vida personal com laboral: disponible les vint-i-quatre hores, dissabtes i diumenges inclosos, gràcies al mòbil, una nena d'un anyet i una llar per portar li van fer veure que se n'havia de sortir com fos.

**“Vaig patir una separació duríssima que va afectar molt l'economia de l'empresa, però lluny de desanimar-me vaig continuar en solitari –explica-. La veritat, però, és que vaig poder remuntar els tràngols gràcies a l'ajut del banc, podent fer front a tots els compromisos de pagament quan feia tot just un any que havia començat.”** Les paraules de la Maria descobreixen l'empresària que opina que si hi ha alguna cosa sagrada en els negocis aquesta és el cobrament: **“Sé que els meus transportistes han de cobrar, que tenen famílies, i que jo tinc una empresa honesta coneguda a tot el país per la seva seriositat.”**

Avui la propietària de Supertrans compta amb un gran equip humà i amb un negoci que ha obert delegació a Madrid i que té corresponsals a tota Espanya: **“La base del negoci és el servei, i quant més ampli millor. Per això és imprescindible complir al cent per cent amb el que el client necessita. També és important assessorar i informar de quina és la millor i més econòmica fórmula per resoldre el transport o els moviments de maquinària –per a la construcció i**

**també per als muntatges de grans espectacles- a realitzar. Així aconseguim la confiança de les importants empreses amb les quals treballem.”**

En un altre ordre de coses, l'empresària ens parla de les seves relacions amb els transportistes: **“No m'acovardeix gens el fet d'haver de tractar amb camioners, ben al contrari, perquè són gent senzilla i diuen les coses pel seu nom. És fonamental posar-te en el lloc de l'altre; jo conec els meus transportistes, sé com treballen i com pensen, i em faig càrrec dels seus problemes. S'ha d'estar al seu nivell i parlar el seu llenguatge, conèixer la seva realitat i imposar-te tant o més que ells, quan és necessari. Amb aquesta filosofia, sóc tan capaç d'entendre'm amb un camioner com amb un gran empresari.”**

Tot i això, la nostra protagonista ens pot explicar un munt d'anècdotes il·lustratives del fet que en la dona no s'hi ha confiat mai, en feines d'aquesta mena: **“Recordo una constructora que va fer cridar el capatàs per supervisar una feina, m'hi vaig presentar i el senyor de l'obra se'm va quedar mirant amb uns ulls com taronges repetint que jo era una dona i que no en sabia, d'aquestes coses. Ofesa, li vaig dir el tipus de grua que necessitaria i que aquella mateixa tarda li enviaria el transportista més gras i més lleig que tenia per a la feina, a veure quina grua li recomanava un home, i així ho vaig fer. Li va recomanar la mateixa grua que jo, és clar.”**

L'empresària ha heretat aquesta valentia d'una àvia, la Lázara Garré, que en una època en què les femelles tenien ben poc a dir va deixar clar que era ella qui remenava les cireres. Així les coses, la Maria va viure de petita el matriarcat que **“la iaia”**, dona de geni i empenta, havia forjat a casa, i la veia com un exemple a seguir. Per tot això, vol dedicar-li aquestes línies: **“Nosaltres vam haver de lluitar molt, per fer-nos un lloc al costat dels homes; a la generació de la meva filla, en canvi, la veig més conservadora, potser no té les mateixes necessitats de lluita. La Gisela, que ja té onze anys, a vegades em sorprèn quan diu ‘ai, mare, quines coses que dius...’ Jo em sento molt orgullosa del que he fet, i satisfeta de ser una dona, però he de reconèixer que portar pantalons hagués estat més còmode. Per això intento ensenyar-li a la Gisela i també al Mauro, que encara és petit, que cal lluitar pels objectius que un es proposa, amb respecte i educació, això sí.”**

D'aquesta manera, i després de deu anys de trajectòria i èxit professional, actualment amb una empresa estable i sòlida i una cartera important de clients, als quals vol donar gràcies per haver confiat en la seva firma i creure en ella, per delegar-li tots els moviments de les seves mercaderies, que tan importants són en els seus negocis, la Maria conclou que ha estat arriscat i dur però que s'ho ha passat molt bé, que està molt enamorada de la meva feina, i també li vol agrair de tot cor a una persona en especial el suport i el consell professional que li va oferir i que tant la van ajudar, quan es va trobar sola davant els problemes, per tirar endavant Supertrans.



**Maria Hidalgo** - Barcelona (el Barcelonès)