

La família Knuth té els seus orígens a Alemanya, punt d'inici de la història que ens porta en Werner Knuth, un empresari català format al redós de dues cultures ben diferents, la catalana i l'alemanya. L'esperit empresarial d'aquesta família es remunta molt enrere, i els ha fet afrontar sempre el futur amb optimisme i amb il·lusió. La història familiar, curiosa i intensa, i el precedent de l'actual empresa s'amaguen darrere les línies que segueixen a continuació: **"El meu pare va néixer a Hamburg en el marc d'una família de petits empresaris dedicats al món de la fontaneria. El pare mai es va sentir atret per l'empresa familiar i va decidir orientar la seva vida cap al món del comerç. Com que la seva ciutat havia estat des de sempre molt connectada comercialment amb Llatinoamèrica va decidir que havia d'aprendre l'idioma d'aquella terra i va venir a Espanya. La seva arribada va coincidir amb el crac borsari del 1929 i li va costar una mica trobar feina però al final ho va aconseguir i també va començar a trobar-se bé en aquestes terres. Quatre anys després d'arribar va entrar a treballar a una empresa de comercialització de patates instal·lada a Barcelona i propietat d'un alemany. Quan el propietari es va retirar li va vendre al pare. L'adveniment de la Guerra Civil Espanyola va suposar per al pare haver de tornar al seu país, junt amb la meua mare, des d'on van portar l'empresa."**

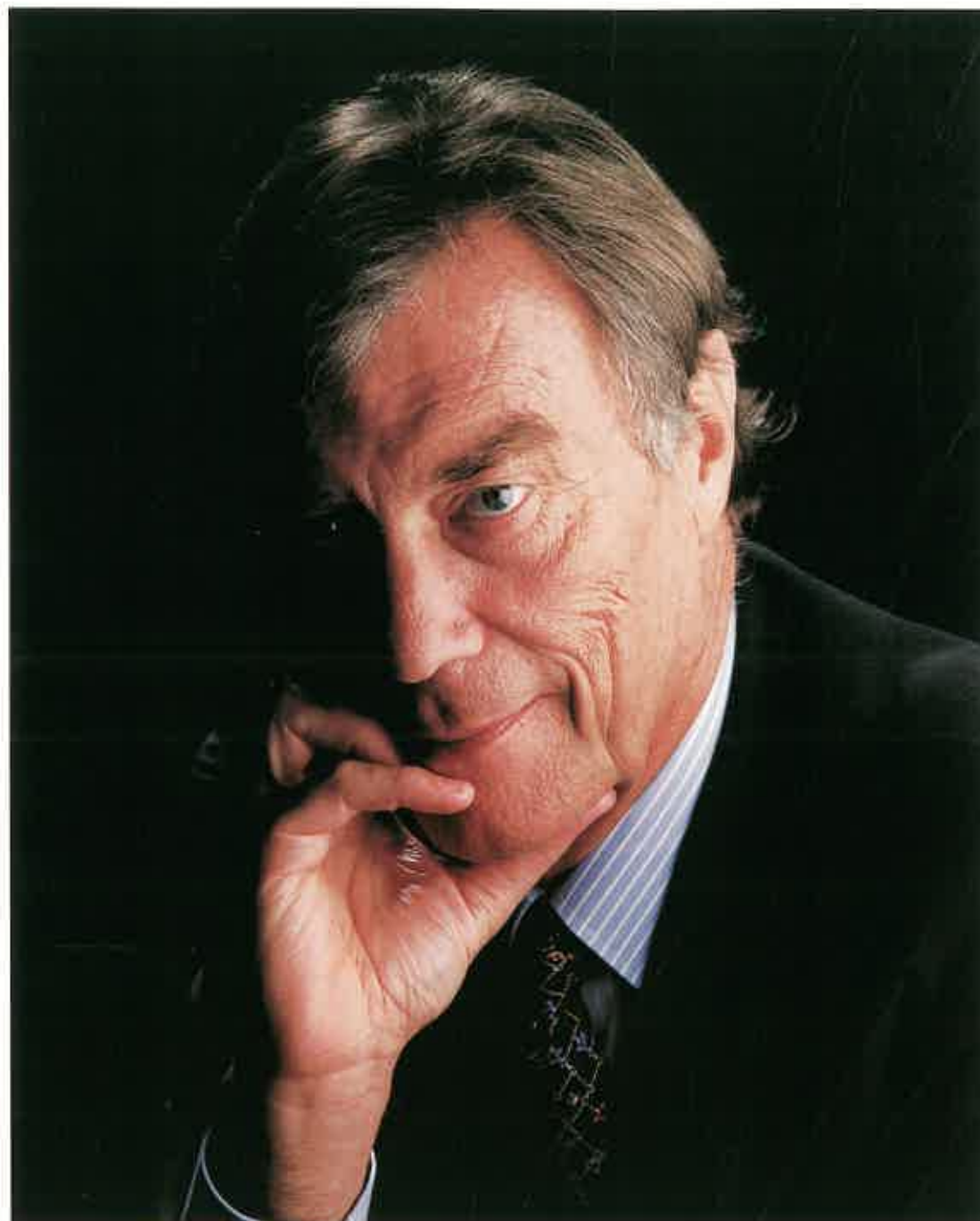
La Guerra Civil es va acabar i la família Knuth va tornar cap a Espanya. Aquí va néixer en Werner que va fruit poc de la presència del seu pare en els primers anys de vida. La II Guerra Mundial havia començat i el seu progenitor va ser cridat a files. Finalitzada la Guerra va tornar a Espanya no sense haver hagut de superar diversos esculls. **"L'empresa va reprendre l'activitat i de mica en mica va anar ampliant-la fins passar a dedicar-se a l'exportació de patates i enciams, amb el nom de Patatas y Lechugas Exportación -d'aquí el nom de Palex. En un viatge de negocis a Sevilla conèixeria casualment un empresari alemany que li va demanar un favor: que aprofitant el seu domini del castellà l'acompanyés per diferents ciutats espanyoles on havia de contactar amb clients que li havien de proporcionar budells de be per a embotits. Anys més tard, arribava a Barcelona un empresari alemany, el senyor Braun, amic de l'empresari interessat en budells que l'havia informat dels seus coneixements sobre el sector. El pare es va sorprendre molt d'aquella visita que va acabar amb la creació d'un nou projecte empresarial. Braun tenia una empresa a Alemanya on es fabricaven fils de sutura quirúrgica -el catgut-, a partir de budells, i necessitava una persona de confiança a Espanya que li proporcionés budells de primera qualitat ja que s'havia quedat sense el subministrador que tenia a l'altra banda del telé d'acer."**

Així s'iniciava una nova etapa clau per a aquesta família d'empresaris instal·lada a Barcelona. Com que els budells són un producte natural orgànic i sensible a la descomposició, van decidir fabricar el fil directament a Espanya. El 1955 es posava en funcionament una empresa a Rubí, Material Clínico SA, amb cinc persones, per realitzar-ne la fabricació. A poc a poc es van anar assumint funcions que inicialment es feien a la fàbrica d'Alemanya com l'envasament i l'esterilització del fil. **"Més endavant també vam incorporar tota la gamma de sutures de niló, seda, lli, així com les solucions gota a gota. Als anys 60 amb l'obertura política vam**

començar a importar productes del mateix ram provinents d'Alemanya i altres països per a distribuir-los pels hospitals espanyols. Palex va assumir-ne la distribució i va acabar abandonant l'exportació de productes agrícoles que ja no era competitiva. En 1991 vam separar-nos de l'empresa alemanya per dedicar-nos únicament als temes de distribució."

Aquests són els precedents de l'actual Palex, ara conduïda per un dels fills d'aquest empresari alemany. En Werner Knuth ens ha relatat aquesta història amb l'emoció i la satisfacció de veure que l'empresa continua creixent. **"Als 24 anys em vaig incorporar a l'empresa quan encara no havia acabat el doctorat en farmàcia. El pare em necessitava per controlar la part més tècnica de l'empresa, la de fabricació de solucions, la secció més farmacèutica. Era l'any 1966. El meu germà, Joan Joaquín Knuth, també va entrar a l'empresa però portant temes comercials. La seva actuació va ser notable durant els anys que va ser-hi i va decidir que a més de distribuir els productes de l'empresa de Braun ampliaríem l'oferta amb productes d'altres empreses que no competissin amb ella. Quan ens vam separar de Braun vam dedicar-nos sols a la distribució de productes de tercers. Ara mateix nosaltres disposem de magatzems a deu ciutats espanyoles i això ens permet estar a prop del client per subministrar-li amb rapidesa tot allò que necessita."** Així aquesta companyia ha representat empreses capdavanteres dins del sector hospitalari. Un dels productes més destacats ha estat el cor artificial.

Quan en Werner Knuth va entrar a la fàbrica, hi havia 80 persones; el 1991, quan se separaven de Braun, n'eren 800. Aquest miracle de creixement es va produir gràcies a l'empenta d'una família que no deixa de mirar cap al futur: **"Palex és un grup d'empreses del sector hospitalari però que no oblidem que hi ha més camps cap on mirar. Junt amb el meu germà hem muntat una empresa immobiliària."** Palex s'integra en un sector que està patint una gran revolució que afecta a les empreses que hi estan involucrades: **"Quan un país comença a rutilar, la seva població demana una bona cobertura sanitària. Ara mateix hi ha molta pressió a les diferents administracions en el tema de la despesa sanitària. El problema és complicat i entra dins del camp de la política. Ningú s'atreveix a trobar un sistema que controli més la despesa a escala individual i la despesa dels hospitals, entre d'altres. En aquests darrers temps hi ha hagut un canvi: mentre que abans els directors dels hospitals solien ser metges ara ja no ho són i se n'encarreguen unes persones molts preparades i especialitzades en la gestió hospitalària. Sens dubte, entre metges i gerents hi ha desavinences perquè es veuen les coses des de punts de vista diferents. Una de les vies que comencen a albirar-se és la conversió dels hospitals públics en fundacions sanitàries. Tots els canvis que es produeixen afectaran també al nostre sistema de vendes, que s'haurà de modificar. Si saps adaptar-te amb rapidesa evidentment sempre tens avantatges respecte un altre que no ho faci."** El futur del grup Palex està en mans d'uns empresaris que l'afronten amb valentia i amb una experiència que intenten transmetre als seus fills involucrats en els projectes des del Consell d'Administració del grup.



“Quan un país comença a rutllar, la seva població demana una bona cobertura sanitària”

Werner Knuth - Barcelona (Barcelonès)