

Farell Instruments “fabrica productes de telecomunicació industrial, dissenyats per nosaltres, per captar les dades de la xarxa elèctrica, de l'aigua, etc. tal com fins ara feia l'empleat d'una empresa pública o privada amb una visita personal. L'objectiu és optimitzar el funcionament del subministrament.” En Joan Valls resumeix així l'activitat d'aquesta empresa que va crear-se en 1993 de la mà de tres socis. En endinsar-nos en els detalls del seu naixement, comenta: “Els tres proveníem de sectors diferents i vam voler fer alguna cosa per optimitzar l'entorn d'on rebíem més consultes, sobretot el de l'aigua. Vam muntar l'empresa gairebé com un hobby, a més a més de la feina que desenvolupàvem, i va resultar que els productes estaven molt ben dissenyats, vam anar tenint èxit i vam tirar endavant fins avui. Ens movia la il·lusió de materialitzar les idees que teníem, no pas l'afany de créixer i fer diners.” Al darrere també hi havia “una demanda per part del mercat. Al principi fèiem productes senzills perquè les possibilitats eren limitades. Quan va començar l'èxit, ens vam llençar a investigar altres necessitats del mercat i a fer productes que resolguessin problemes i es poguessin ofertar i dur a terme. Així vam entrar en el concepte d'empresa, en una estructura, gestió, etc. En el nostre sector has de tenir les idees molt clares perquè fabricar una única peça d'alguna cosa és molt car i has de calcular molt bé quantes fer-ne per marcar un preu que el mercat pugui absorbir i a la vegada no equivocar-te.”

Els primers productes que van desenvolupar i produir “van ser uns petits telecomandaments per engegar i parar bombes, amb unes característiques molt específiques per al sector al qual anava dirigits.” Alguns dels seus productes es poden trobar “a plantes de depuració d'aigües residuals, concretament a les bombes més allunyades que s'han d'automatitzar a distància.” Un altre servei que ofereixen és “comunicar estacions de bombament amb les plantes que reben l'aigua i amb el personal de manteniment, mentre que alhora es recaptin moltes dades per poder fer estadístiques i estudis amb posterioritat; o sigui, automatitzem, comuniquem i guardem les dades.” I és que un dels objectius que persegueix Farell Instruments és l'estalvi energètic, perquè els seus aparells permeten controlar la quantitat d'aigua que sol consumir-se i l'hora en què el cost és més baix.

Totes les comunicacions a distància es fan “via ràdio a través d'un mòdem que recull dades. És un tipus de ràdio que també utilitza, per exemple, les estacions meteorològiques.” De la mateixa manera fabriquen aparells que funcionen amb piles “perquè hi ha dipòsits que estan molt allunyats i no disposen de corrent. Tenen l'avantatge que no els afecten els llamps ni les tempestes i que estan dintre del dipòsit i difícilment ningú els pot tocar. Fem productes adequats a l'entorn i tenen molta acceptació.” També es podria fer amb plaques solars, però “necessiten bateries i estar fora del dipòsit, i podria passar que algú se'ls endugués o rebessin el tret d'un caçador.” En Joan deixa clar que l'aigua ocupa “un 20% de la nostra tasca. També treballem amb companyies de gas, d'energia elèctrica, d'alarmes, de controls de comptadors, amb parcs d'energia eòlica, amb estacions meteorològiques, etc. Via ràdio centralitzem les dades a un ordinador i, si es produeix una alarma, l'ordinador transmet el missatge. Mai transmetem imatges ni veus.”

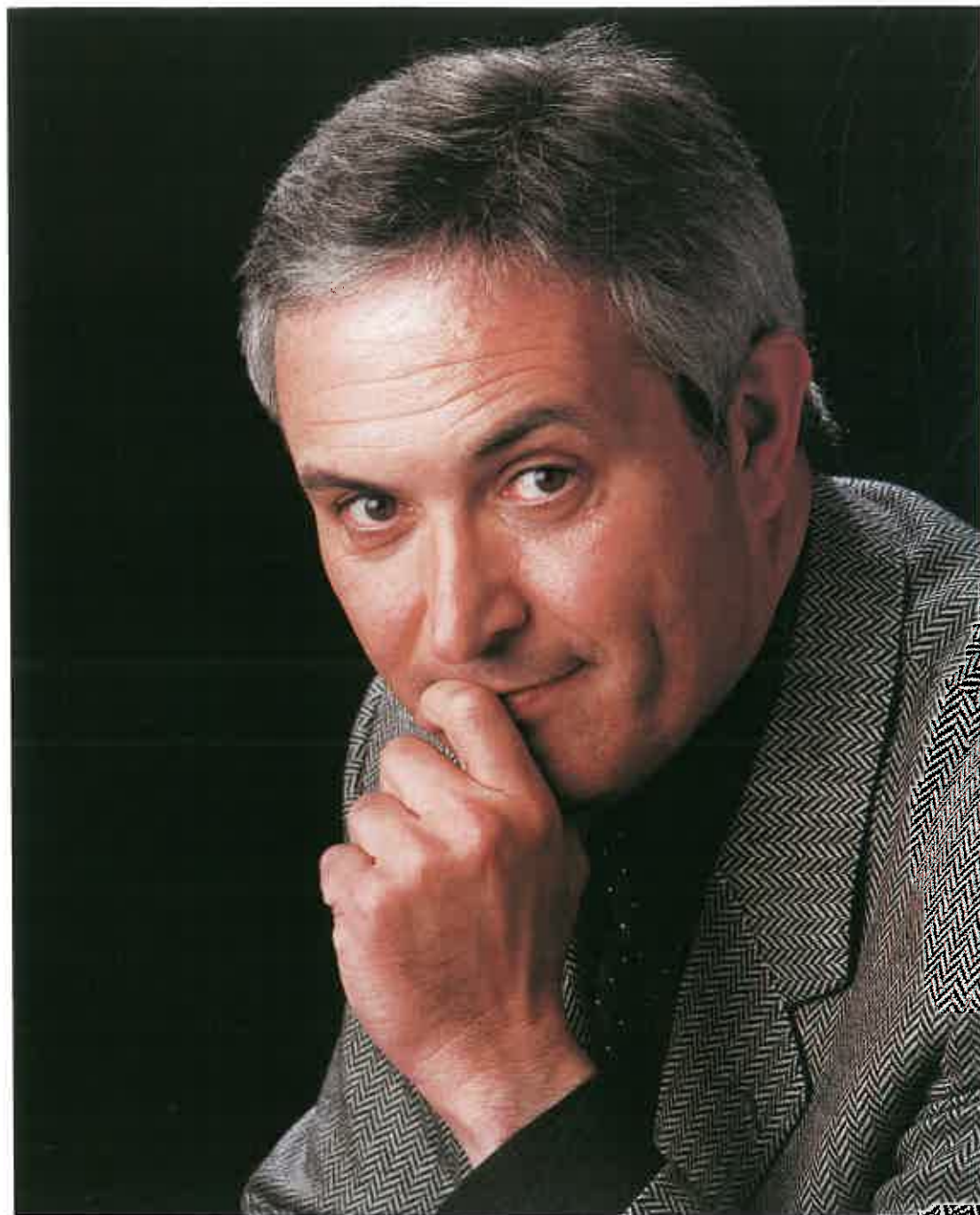
El client natural de Farell Instruments “no és tant la companyia elèctrica o d'aigües sinó els muntadors de sistemes per a aquestes companyies, que en el sector s'anomenen integradors de sistemes.” Quan els tres socis van fundar l'empresa i ningú no els coneixia, “ens vam posar en contacte amb instal·ladors i els fèiem ofertes. També vam fer publicitat en revistes especialitzades i la gent contactava amb nosaltres. Actualment seguim fent publicitat en revistes, anem a fires i tenim una pàgina web.” Els resultats han estat òptims. Des de fa pocs anys “estem venent molt al Tercer Món, a Sud-amèrica, al Magreb, a l'Orient Mitjà, i ara volem entrar als Estats Units. Anem creixent arreu del món. Ara som una empresa petita però preveiem un creixement espectacular.” Malgrat l'optimisme justificat, en Joan és conscient que “la venda del nostre producte és lenta perquè s'ha d'explicar molt.”

Al costat d'aquest professional trobem dos enginyers superiors de telecomunicacions, Josep Picanyol i José Luis Prieto. Entre els tres s'han repartit les feines i prenen les decisions importants: “En Josep s'encarrega de l'àrea de recerca i desenvolupament de tot allò que no és ràdio, en José Luis és especialista en ràdio i es fa càrrec d'aquest apartat i jo faig la gestió de l'empresa i porto el tema comercial. Tots tres toquem diferents camps i estem en igualtat de condicions.” En total a Farell Instruments són 17 persones l'activitat de les quals és crear, fabricar i subministrar un producte però no instal·lar-lo. “Quan ens arriba un encàrrec és que hi ha al darrere una enginyeria que ha fet el projecte i ens planteja el problema.” I a partir d'aquí ells ofereixen una solució adaptant a cada cas el producte més idoni.

Després de 7 anys de vida, en Josep pot afirmar que l'empresa està passant pel seu moment més dolç, fins ara: “Estem creixent i anant a més. Això motiva, entusiasma, il·lusiona i uneix. Els tres primers anys van ser durs perquè el nostre producte és complex i una empresa necessita un projecte i un pressupost previ abans no es decideix a comprar-lo.” I curiosament, gràcies a les prestacions i trets del seu material, és dels pocs empresaris que es pot vanagloriar de no tenir por a les crisis: “El tipus de producte que nosaltres fem es pot vendre bé en èpoques de dificultats econòmiques, quan s'han de cuidar els recursos i la seva gestió, perquè ajuda a l'estalvi energètic i a optimitzar el bon funcionament de les indústries.”

Tot plegat es veu afavorit per dos fets. El primer, que en el seu sector l'evolució de la tecnologia és molt lenta: “Hi ha productes la funció dels quals difícilment evoluciona, però se'ls afegeix prestacions.” El segon, que a Farell Instruments la innovació i actualització de la tecnologia és una constant: “Pel volum de la nostra empresa, tenim un dels percentatges més alts destinats a recerca i desenvolupament.”

Tota empresa té la seva anècdota més simpàtica, i en el cas de la que ens ocupa podria ben bé ser la tria del nom. En Josep Valls és originari de Caldes de Montbui (Vallès Occidental), on la llegenda diu que en Fort Farell, conegut com el Gegant del Pi, es va adormir, va quedar petrificat i va donar nom a la muntanya, la muntanya del Farell. A la seva manera els tres empresaris esmentats van voler retre el seu propi homenatge a la llegenda i a la muntanya.



**“Vam muntar l’empresa  
moguts per la il·lusió  
de materialitzar les idees  
que teníem”**

**Joan Valls** - Barcelona (Barcelonès)