

Fundador i actualment president de l'empresa que porta el seu nom, en Pere Marés ha treballat durament des dels seus inicis per fer-se un nom en el món de la indústria metal·lúrgica catalana: **"Penso que el nostre creixement ha anat lligat al de la indústria transformadora del plàstic i que, junts, hem aconseguit jugar un paper important en l'enriquiment del nostre país."** La raó de ser de Marés és la fabricació de motlles per al sector que esmentava en Pere i que **"serviran després per fabricar peces de plàstic de les mides més diverses. Per exemple, si mirem el para-xocs d'un automòbil veurem que té una certa elasticitat: s'ha modelat en un motlle que pot pesar trenta o quaranta tones, en la construcció del qual han calgut entre sis i vuit mesos i que té una vida de producció molt llarga."**

La construcció d'un motlle, per tant, requereix una alta especialització, una ma d'obra molt qualificada i maquinària molt ajustada al tipus de motlle que es vol construir: **"Els qui treballem en aquest sector intentem desterrar errors perquè la feina que fem té un cost molt elevat. Tot i disposar de la maquinària més adequada i moderna, som conscients que el bon treball el desenvolupen els bons operaris, tant els qui fan anar els ordinadors amb els programes CAD-CAM com els mecànics fresadors o ajustadors. Per això és fonamental disposar de serveis propis de formació del personal."** A Marés es comprometen fermament amb els clients en el control de la qualitat dels seus productes: **"Vigilem moltíssim l'acompliment dels terminis de lliurament, factor que, amb el preu, és decisiu per obtenir una comanda. D'altra banda, els nostres clients saben que fabriquem amb molta qualitat perquè tots els nostres motlles estan construïts sota les estrictes normes ISO 9000."**

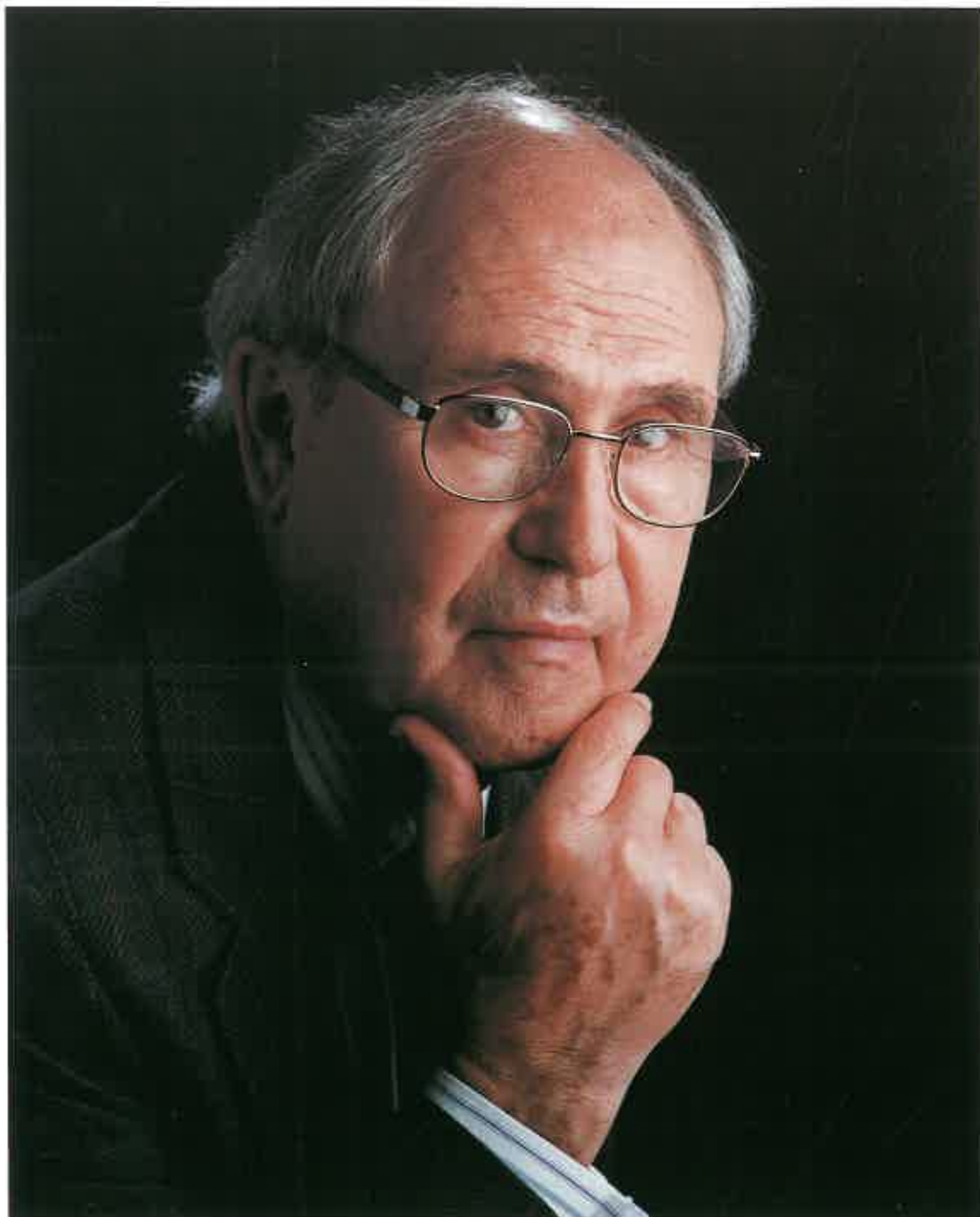
Un motlle no és una peça senzilla: **"Porta un circuit de refrigeració desenvolupat amb els càlculs de l'ordinador per tal que la seva temperatura sigui constant, i refredi el plàstic en el temps més breu possible. Coneixem la contracció i les toleràncies del plàstic i, per tant, qualsevol peça que anem a fabricar necessita un estudi previ molt acurat per saber el seu comportament una vegada injectada."** A Marés disposen d'unes instal·lacions de gairebé 5000 metres quadrats i treballar a consciència els impedeix fer moltes feines a l'hora: **"Tardem sis mesos a fabricar un para-xocs, i en podem fer tres o quatre al mateix temps. Fins aquest moment, el motlle més gran que hem fet, i que ens ha portat més feina, ha estat el d'un carro de supermercat que d'aquí a poc temps s'imposarà al mercat, que es fabricarà totalment de plàstic i que permetrà comptar la mercaderia sense treure'n els productes."**

Una bona formació del personal és summament important per a l'empresa del nostre interlocutor: **"Fa vint anys, vaig fundar, junt amb altres empresaris, ASCAMM (Associació Catalana de Constructors de Motlles i Matrius) des de la qual es porta a terme una tasca molt important en la preparació de joves professionals per al nostre sector."** Avui són ja més de cent les empreses associades i molts els qui han après l'ofici a la seves aules. D'altra banda, en

Pere Marés no ha tingut mai por de les noves tecnologies i va ser dels primers a fer un important desplegament informàtic a les seves instal·lacions: **"El fabricant de motlles és una persona que continuament ha d'estar comprant maquinària moderna i avançada, i en aquest tema no ens podem entretenir."** I segueix: **"Fa uns deu anys van venir els representants d'una empresa d'informàtica per parlar-nos de les seves possibilitats, jo vaig treure el plànol d'un dels nostres motlles i els vaig demanar que tornessin el dia que em poguessin assegurar que amb un ordinador podria fer aquell disseny. Vam haver d'esperar un temps, però finalment vam poder començar la modernització."**

De totes maneres, en Pere Marés encara recorda aquells dies en què mesurava els motlles amb un metre plegable de fusta que portava a la butxaca: **"Vaig començar amb 27 anys i el primer que vaig fer van ser coses petites de metall. Tenia només tres o quatre treballadors i no somniava a arribar a ser el propietari d'una gran empresa."** Però les coses van anar canviant amb el pas dels anys: **"Un dia em va venir un senyor a demanar si li podia fer un motlle per a una caixa d'ampolles i en vam acabar fent més de 200. L'empena més important ens la va donar General Motors quan es va establir a Saragossa. Amb els seus tècnics vam estar una setmana dialogant, i el darrer dia ens passava una comanda per a la construcció de tres para-xocs dobles i dos taulers de control."** És per totes aquestes raons que el nostre empresari assegura: **"El nostre progrés l'han marcat els mateixos clients amb les seves demandes."** Orgullós d'haver sabut incorporar una tecnologia avançada en el moment en què a Europa encara se'ns mirava de cua d'ull, Marés exporta en aquests moments a tot el món: **"Venem a molts països de la Unió Europea, però també a l'Orient Mitjà i a Amèrica del Sud, des de Mèxic fins a l'Argentina."**

El futur passa per seguir complaent els clients com s'ha fet fins ara i tenint cura de les relacions que s'hi estableixen: **"El primer motlle per a una companyia és molt important, però encara ho és més el segon, perquè significa que han quedat contents del servei que se'ls ha fet. D'altra banda, els nostres productes es continuen venent perquè el comprador confia que el que se li farà, i que val una fortuna, es construirà posant el màxim esment a cada detall."** En Pere assegura que en la vida de qualsevol empresa arriba un moment en què cal que hi hagi algú que prengui el relleu al fundador i doni un nou impuls al negoci, i això és el que ha passat amb la incorporació dels seus fills: **"En Frederic és el conseller delegat i en Pere Lluís, el director financer. Tots dos estan convençuts que Marés encara té molt camí per recórrer, i fins i tot els meus néts, que encara són petits, comencen a agafar alguna clau anglesa."** Els treballadors d'aquesta empresa de Montcada i Reixac veuen cada dia, com, ja jubilat, però amb el mateix esperit i entusiasme de trenta o quaranta anys enrere, en Pere es posa la bata tan bon punt arriba a l'empresa. Perquè com diu ell amb rotunditat: **"Si en Marés de jove va ser mecànic, encara ho ha de continuar sent ara."**



**“Els que treballem en aquest sector intentem desterrar els errors perquè la feina que fem té un cost molt elevat”**

**Pere Marés** - Montcada i Reixac (Vallès Occidental)