

L'any 1968, Pere Cuch Castellví inicia la seva tasca professional com a professor mercantil, i l'amplia el 1972 obrint un despatx d'advocacia. ABEC es constitueix el 1980 davant la necessitat de separar els serveis econòmics i jurídics desenvolupats pel bufet. Posteriorment, l'any 1981 Enric Bonmatí s'incorpora al despatx com a col·laborador i més tard com a soci advocat, i l'any 1987 hi entra el fill d'en Pere, Pere Cuch Arguimbau, advocat i diplomad en ciències empresarials. **"Els tres formem un equip professional amb experiència, maduresa i joventut, trets que ens permeten arribar a un ventall important de clients als quals assessorem i en defensem els interessos."** Les formes de raonar i de fer de tots tres es complementen i els assumptes encomanats de més transcendència es consensuen entre ells a fi i efecte d'establir un criteri uniforme que pugui ser defensat correctament.

ABEC va créixer a poc a poc, amb l'esforç del dia a dia i, ara, quan el Col·legi d'Advocats permet la prestació de l'exercici professional a través de societats, es consolida com l'empresa que aglutina tots els serveis del bufet. El seu codi deontològic particular va afavorir que els primers clients quedessin satisfets i recomanessin els seus serveis a altres empreses i particulars: **"El lema del despatx sempre ha estat el de la professionalitat per sobre de tot, i això inclou necessàriament l'honestedat. Cal ser sempre sincer amb els clients, fins i tot quan no es tenen bones notícies. Amb aquests pilars aconseguixes la màxima qualitat en el servei, i aquesta és la clau per a poder mantenir clients i que confiïn plenament en l'equip."** Aquestes premisses professionals segueixen sent el puntal de l'empresa. L'acurada atenció al client és sempre l'objectiu que persegueixen, i no esperen que aquest es dirigeixi al despatx; són ells qui es preocupen d'arribar a tothom, i fer que estiguin sempre al dia gràcies a les circulars informatives que els fan arribar. Els clients són conscients dels fets més rellevants del sector gràcies a la revista trimestral que edita ABEC.

La darrera innovació en sistemes de comunicació que han incorporat ha estat la creació d'una pàgina virtual. Són conscients de la importància de la revolució tecnològica, per això la utilitzen i la tenen present en els diferents àmbits de l'assessorament: **"Tractem assumptes relacionats amb les noves tecnologies. El seu ús és cada cop més freqüent i té incidència en el tràfic jurídic i econòmic."** Aquests assumptes encara no són els més habituals, però ja arribarà el dia que hauran d'encarar-se als inevitables plecs. Quan se'ls presenta un litigi, tenen molt clar que la seva obligació i missió és defensar els interessos de l'empresa i que ho han de fer d'una forma freda i objectiva. **"Davant d'un problema legal de qualsevol tipus no hem d'oblidar que el més important és la professionalitat. El primer que fem és demanar al client tots els antecedents, per tal de poder sospesar si té raó o no. També procurem que aquell impuls inicial de ràbia s'apaivagui i que toqui de peus a terra. La tendència és pactar sempre que els interessos del client es vegin atesos. No hem d'oblidar aquella dita que diu que és millor un mal pacte que un bon plec."** En aquests casos la confiança entre l'advocat i l'afectat és bàsica. El cert és que els seus clients els escolten i, quan s'adonen de l'encert dels consells, no dubten a considerar-los els seus millors aliats.

Tot i això, encara es troba a faltar un canvi de mentalitat en alguns petits i mitjans empresaris, sobretot en parlar de la incorporació dels assessors als consells d'administració: **"Els clients s'haurien d'acostumar a sol·licitar la nostra col·laboració per a qualsevol assumpte. En un Consell d'Administració podem ser molt útils perquè aportem una visió diferent; però hi ha moltes empreses i particulars que creuen que, gràcies als anys d'experiència, no cometem errors i que, per tant, aquesta despesa és innecessària. Però, més que una qüestió purament econòmica, és un problema de mentalitat. Nosaltres tenim clients que paguen quotes periòdiques, és a dir, no han de remunerar cada consulta específica; tot i així, ens hem trobat que alguns han actuat sense consultar-nos abans, senzillament perquè no ho han cregut important o perquè no hi han pensat."**

ABEC ofereix una assistència jurídica i econòmica global al món empresarial des de l'assessorament. Aquest servei integral inclou totes les àrees: mercantil, tributària, laboral, civil, administrativa, processal, econòmica i comptable. El despatx es vertebrava en les branques econòmica, que és responsabilitat de Pere Cuch Arguimbau, i jurídica, que està a càrrec d'Enric Bonmatí. Tot i que els tres estan d'acord a l'hora de valorar positivament l'evolució dels empresaris catalans, remarquen que difícilment s'arribarà a l'escrupolositat d'altres països en assumptes tributaris. **"El grau de consciència en relació als delictes i infraccions tributàries és diferent en cada cultura, ja que depèn de les circumstàncies històriques i socials de cada país. L'actitud davant del frau fiscal ve condicionada per aquests factors. Aquí, els impostos van néixer com una imposició del poder i la valoració que n'hem fet sempre ha estat negativa. En canvi, als EUA els tributs van aparèixer en un context completament oposat: van sorgir de la necessitat, per part del poble, de finançar una nació, i la seva lectura és radicalment diferent a la nostra."**

Dins l'àmbit del dret tributari, en el transcurs de les diferents reformes fiscals els assessors han actuat com a pont entre l'Administració i els contribuents. S'han esforçat a entendre les noves normatives i a explicar-les i han exercit com a missatgers indispensables per al bon funcionament del sistema actual. Sembla que la seva funció no variarà gaire de cara a l'esdevenidor. **"El futur de l'assessorament evolucionarà positivament, com ho farà la societat i l'economia. En aquest moment, per exemple, se'ns obre un camí esplèndid amb la introducció de la moneda única a Europa. I això ens ha de fer optimistes. L'Estat cada cop fiscalitzarà més i controlarà més estrictament els ingressos de tothom. Sabrà amb exactitud què guanyem i algunes de les despeses que tenim. Tendim al control total. És evident que la nostra funció serà més tecnificada i que els professionals de l'assessorament tenim el futur garantit, per molt que Hisenda arribi a autogestionar els impostos dels contribuents. La nostra feina serà, per una banda, assessorar el client perquè actuï correctament dins les possibilitats que ofereix el marc legal i Hisenda no el pugui castigar, i, per l'altra, comprovar que l'Administració liquidi correctament i no abusi del seu poder. Serà un tipus de tasca diferent, més gratificant i positiva. L'empresari s'ha d'acostumar a les funcions d'un bon assessor perquè els temps i els fets canvien."**



**“Cal ser sempre sincer  
amb els clients, fins i tot  
quan no es tenen bones  
notícies”**

**Pere Cuch Castellví, Pere Cuch Arguimbau i Enric Bonmatí**  
Barcelona (Barcelonès)