

En Benjamín Nicolau és soci d'Ebame&Associats, un despatx situat en un modern edifici a la barcelonina avinguda Diagonal al servei del qual hi ha 60 professionals: **“En un futur immediat, tenim previst un equip d’unes cent persones.”**

Ebame&Associats és un despatx que treballa en totes les branques del dret: *general practice*, mercantil, internacional, fiscal, matrimonial, penal, administratiu, laboral, etc. amb la idea d’oferir un servei global i integral als clients. Quin lloc ocupa el nostre protagonista en aquesta estructura? **“La meva especialitat és el dret mercantil internacional, mercantil de crisi i penal econòmic.”** Sembla ser que ha estat l’experiència el que l’ha portat, de manera insistent, per aquest camí: **“Des que vaig acabar la carrera he treballat a l’estranger, concretament a França (París), Suïssa, Itàlia, Portugal, Estats Units (Nova York) i Centreamèrica. En tornar a Espanya, m’he dedicat sobretot al dret mercantil de conflicte, que engloba conceptes com les crisis d’empresa, les fallides i suspensions de pagaments i el dret penal econòmic.”** Així és com el nostre convidat contribueix al **“servei global que ofereix Ebame&Associats tant a l’empresa com al particular. Els nostres principals clients són, però, les multinacionals i empreses. Gaudim de la confiança professional d’un nombrós grup d’empreses asiàtiques i japoneses de tots els sectors, especialment bancari i industrial. També treballem per a molts clients del sector de serveis i de les telecomunicacions, de manera que disposem d’un departament d’Internet i noves tecnologies, on també instruïm i formem els nostres col·laboradors.”**

I és que, en els temps per corren, cal saber estar sempre al lloc oportú en el moment oportú: **“Hem de competir amb altres bufets europeus. Les nostres armes són un millor servei, una major disponibilitat, més feina i uns preus atractius.”**

No ens estranya que un despatx d’aquestes característiques, amb representants a altres països de la Unió Europea, exigeixi als seus treballadors **“el domini de la llengua anglesa i un altre idioma, a més d’un castellà i un català perfectes.”** En qualsevol cas Ebame&Associats es preocupa de proporcionar una contínua **“formació interna”** als col·laboradors: **“Estem en contacte amb diferents universitats públiques i privades mitjançant convis, i fem cursos constantment. M’agrada que la meva gent sàpiga una mica de tot.”**

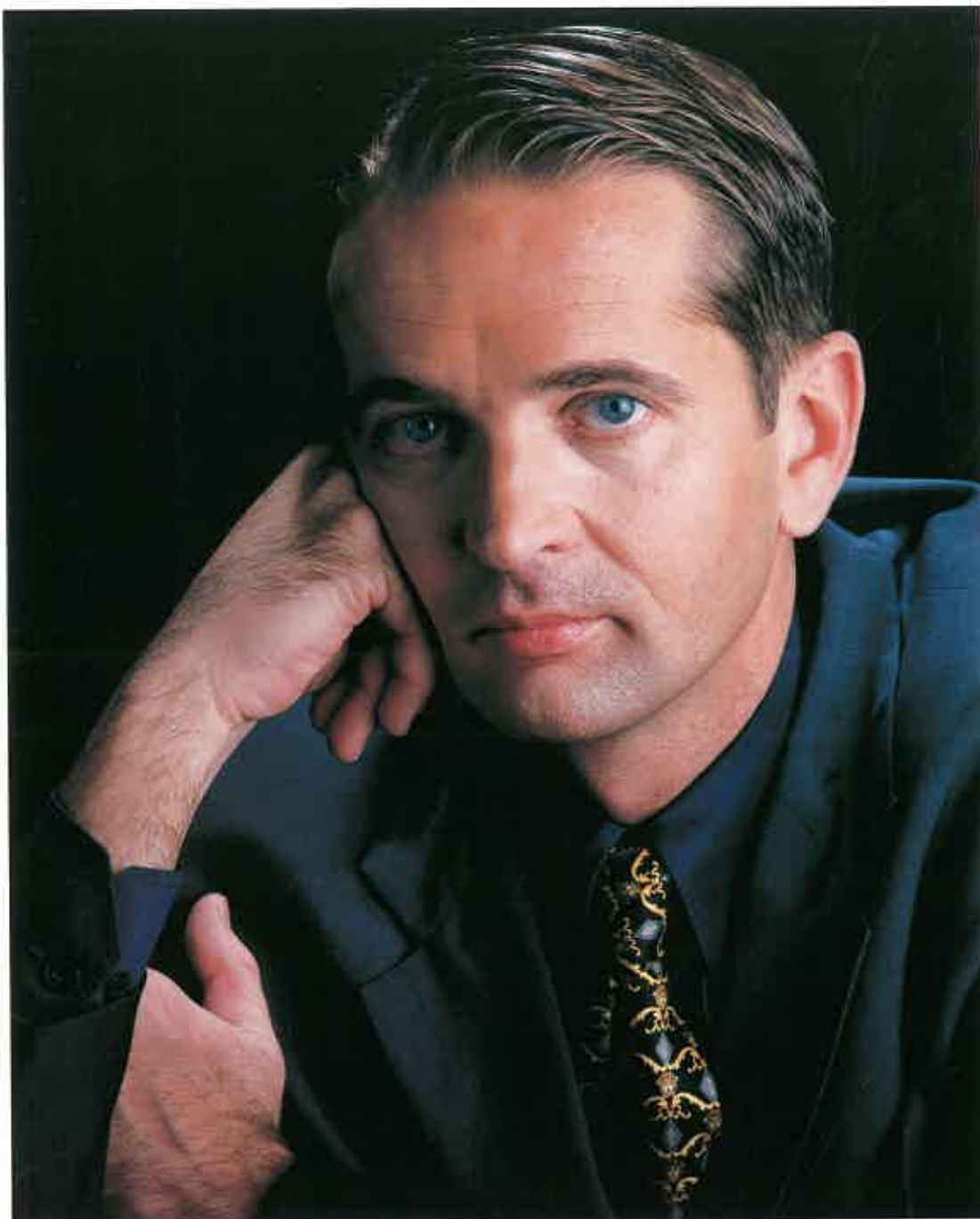
“A nivell intern els col·laboradors es divideixen en juniors i seniors, categories que es reparteixen en altres subcategories.” Un total de **“nou nivells”** que ens porta a parlar, en definitiva, d’un **“model de carrera professional propi, l’evolució de la qual se sotmet a revisió semestralment.”** Insisteix que es tracta d’una **“formació global: el dret és un cercle i l’especialització està creant moltes dificultats al generalista. Ens agrada que la nostra gent estigui especialitzada, però que sàpiga una mica de tot. A més, al despatx tenim un llibre d’estil propi que regula totes les normes de funcionament en la forma i en el fons, del tractament dels assumptes i del tracte als clients.”** A l’hora de parlar de promoció interna, en Benjamín dóna prioritat a dos valors: **“L’aptitud i l’actitud. No és important només el fet que una persona sigui eficient i estigui ben preparada, sinó que**

també compten factors com la disponibilitat, la capacitat de treball i la motivació.”

L’estructura d’Ebame&Associats no va en detriment del tracte que hi rep el client: **“Les grans empreses estan habituades a moure’s en despatxos grans com el nostre o fins i tot més grans. No és així amb alguns particulars, però cal tenir en compte l’avantatge que representa disposar d’un ampli equip per investigar, estudiar i treballar assumptes especialment complicats. Tan bon punt el client té a les mans l’informe sobre les alternatives al seu problema, valora la importància d’un despatx gran que li pugui oferir un servei integral.”** La filosofia d’aquest gran bufet es basa, en gran part, en la pretensió de **“disposar de més clients d’assessoria que de defensa o de conflicte. En altres paraules, que vinguin a veure’ns abans que sorgeixi el problema. Costa d’introduir aquí aquesta mentalitat que ja és habitual als Estats Units. El nostre despatx disposa, però, de tot un seguit de clients fidels que demanen assessorament de manera permanent. Nosaltres som un despatx molt àgil, disponible les 24 hores del dia, tots els dies de la setmana. Jo sóc advocat dia i nit.”** Una disponibilitat que dóna els seus fruits: **“En una ocasió, vam guanyar un cas difícil en representació de gent de la meva terra, la Franja de Ponent, que s’oposava a la construcció d’un pantà que finalment no es va construir.”**

Ebame&Associats és un bon exemple dels canvis que s’estan produint en el món de l’advocacia quant a dimensions, abast i recursos. És comprensible, doncs, que més d’una firma multinacional ja hagi ofert al nostre interlocutor i al seu despatx la possibilitat de convertir-se en una de les seves sucursals: **“Aquesta és una de les alternatives dels despatxos mundials, que poden arribar a reunir milers d’advocats, per establir-se en un nou país. De moment, però, nosaltres aspirem a acabar d’assentar totes les col·laboracions internacionals de què ja disposem i fins i tot augmentar la vinculació amb altres firmes. No creiem que sigui positiva la unió d’advocats i auditors, ja que, a més de problemes d’ètica, deontologia i secret professional, sorgeixen problemes de competència.”**

L’ordre i el treball són les màximes d’aquest equip: **“Cada dilluns, a les 8 del matí, hi ha reunió de socis, al llarg de la qual es revisen tots els assumptes del despatx. També hi ha reunions de departaments i de col·laboradors seniors.”** Segons el nostre interlocutor, aquesta dinàmica **“és molt diferent del que veiem a les pel·lícules, ja que l’advocacia, al cinema, rep un tractament una mica frívol.”** En els escàndols reals, la televisió i la premsa tenen un protagonisme indiscutible: **“Pot ser que els mitjans de comunicació estiguin ajudant una defensa i perjudicant una acusació o a la inversa, perquè de vegades el concepte d’alarma social s’associa al d’opinió pública.”** I ell ens parla d’un altre terme, **“opinió publicada, la que apareix als diaris. Ningú no sap, però, si allò és realment el que pensen els ciutadans. Cal tenir en compte que el que interessa, el que ocupa la primera pàgina, és l’escàndol, en detriment de la solució.”** I solucions és el que ofereix en Benjamín Nicolau, juntament amb tots els seus socis i col·laboradors i el seu despatx, en ple centre de Barcelona.



“Dono prioritat a dos valors: l’aptitud i l’actitud, perquè no sols és important que una persona sigui eficient i estigui ben preparada, sinó que també compten la disponibilitat, la capacitat de treball i la motivació”

Benjamín Nicolau - Barcelona (Barcelonès)