

Fill de Blanes i ben arrelat al poble, en Carles Gibert Bernat exerceix com a advocat des de l'any 1981. Amb voluntat ferma de tirar endavant, va obrir el despatx quan encara s'havia d'anar a Santa Coloma de Farners per resoldre qualsevol tràmit judicial: **"En aquell moment a Blanes no hi havia tradició de bufets i la gent estava acostumada a desplaçar-se a la capital de la comarca o a Girona."** A més, el nostre lletrat va haver de fer camí tot sol, sense ningú al davant que li ensenyés la professió: **"Això significava que hi havia gent del poble que tenia més prejudicis a donar-te la seva confiança. El dia que vaig obrir la porta no va venir ningú, però sortosament al cap de poc temps va entrar el primer client i aquest, si queda satisfet, te n'envia un altre i poc a poc vas fent camí. Es tracta de treballar bé i amb il·lusió."** Així doncs, l'esforç ha donat els seus fruits i en l'actualitat té contractats a la seva oficina un altre advocat i dues secretàries.

Treballar en una població mitjana com és Blanes sovint comporta una desconfiança per part d'algunes persones que creuen que poden trobar més bon servei a Girona o a Barcelona: **"Suposo que a determinada gent l'espanta el fet que el seu problema no sigui tractat i solucionat amb la mateixa eficàcia que en una ciutat, però ha d'entendre que som professionals formats d'igual manera i que treballem amb rigor i seriositat."** Un altre factor a tenir en compte a l'hora de resoldre un assumpte és el de la disponibilitat del lletrat: **"En un nucli petit tens més facilitat per enllestir els problemes senzills, propis de qualsevol acció judicial, perquè tens els jutjats molt a prop, el tracte amb els funcionaris és més proper i pots fer el seguiment dels casos i revisar-los en qualsevol moment."** El secret de ser un bon advocat no és cap altre que la dedicació: **"Jo no crec en les grans figures o en el qui té un rètol més bonic a la porta. Penso que si et dediques a un tema en profunditat tant és que siguis d'un nucli rural o urbà, tant és que tinguis renom com que no: el més important és fer la feina ben feta perquè el client se'n beneficiarà."**

Prendre la decisió de consultar un professional de l'advocacia encara no resulta fàcil per a la major part de la població catalana, i el nostre interlocutor, que és conscient d'aquesta mancança en la nostra societat, comenta: **"Malauradament molt sovint els clients vénen quan el problema té difícil solució. El millor seria que acudissin a nosaltres per assessorar-se i evitar dificultats innecessàries. La gent ha d'entendre que un consell oportú pot estalviar-los temps, diners i maldecaps."** Aquesta tasca de conscienciació s'hauria de plantejar des del període escolar: **"Seria bo inculcar en els adolescents la confiança en els professionals en general, ja que són les persones més idònies per resoldre els temes que formen part de la seva disciplina i són els únics capacitats per ajudar-los favorablement."** També creu que donar a conèixer a la població en general alguns dels temes fonamentals del dret que els poden afectar en alguna ocasió al llarg de la seva vida, és una informació que pot ser molt valuosa en determinats moments: **"És de gran ajuda que la gent sàpiga quina és la diferència entre una denúncia i una demanda, o que el jutge té l'obligació d'admetre qualsevol denúncia dels ciutadans, entre d'altres coses."**

En el despatx del nostre personatge tracten temes bàsicament civils, tal

i com ens explica durant la nostra conversa: **"El que treballem amb més freqüència són qüestions d'arrendaments, testaments, reclamacions de quanties, separacions i divorcis. De totes maneres, en un poble tens l'obligació de ser generalista perquè t'arriben problemes de tota mena."** En canvi, els casos de dret penal els acostuma a derivar a altres advocats amb dedicació exclusiva a aquest camp, ja que comporten certa gravetat: **"Si el cas presenta una dificultat especial, prefereixo adreçar l'assumpte a un especialista en dret penal."** Aquest procediment forma part de la màxima d'en Carles Gibert. Defensar l'interès del client és sempre primordial, a l'igual que també ho és tenir clars uns criteris a l'hora d'afrontar un nou repte: **"Penso que si no és factible la petició del client és del tot aconsellable dir-li-ho clarament. Considero fonamental fer ús del sentit comú i donar al client la confiança suficient per poder deixar el problema que l'amoïna a les nostres mans."** També és d'aquells advocats a qui no agrada acudir al jutjat si no és estrictament necessari, per això sempre que és possible aconsella arribar a un acord que estalvi aquest tràmit: **"Intento evitar d'anar-hi, perquè en la majoria dels casos és una pèrdua de temps i de diners per al meu client. En procediments com els divorcis, per exemple, es creen mal-estars i situacions que amb assiduitat arriben a ser dramàtiques per als fills de la parella -si n'hi ha- i per a ells mateixos."**

La justícia vol trobar l'equilibri entre dues posicions, que, segons el nostre protagonista, a vegades no estan tan lluny l'una de l'altra com pot semblar en un principi: **"Escoltades objectivament, amb freqüència, ambdues parts tenen raó, el que succeeix és que no s'entenen, i els professionals hem de saber trobar el mitjà perquè arribin a un acord."** I afegeix: **"Penso que alçar la bandera del guanyador no és la fórmula ideal de resoldre determinades qüestions. Dir que el meu client té tota la raó i que vostè no en té i ha d'assumir el meu plantejament, és un error."** Ser advocat és per a ell **"ajudar a resoldre un problema a un veí que et demana suport"**, i donar un consell encertat va sempre acompanyat d'una bona preparació i de ganes de fer les coses bé.

De la lentitud de la justícia se'n parla amb freqüència, i en Carles Gibert en té també una opinió formada: **"En aquests darrers anys s'han millorat els serveis judicials, sobretot des del punt de vista material i d'infraestructures, però resta resoldre el problema de la mobilitat territorial dels funcionaris, que es reflecteix en la nostra feina en dificultats d'agilitat i d'operativitat a l'hora de complir degudament els compromisos contrets amb els nostres clients."** Trobar una solució no és senzill: **"Potser caldria generar a les facultats il·lusió per la feina de judicatura, potenciar les beques i els ajuts per als estudiants i millorar els salaris del funcionariat."**

Aquest gran professional a qui tenim el plaer d'entrevistar assegura que el millor mestre que té és el seu pare, amb qui dirigeix l'empresa de transport marítim per a turistes que tenen a Blanes. Guarda un entrañable record dels professors Puig Ferriol i José Luis Corbal, dels qui tant va aprendre, així com dels anys passats a l'ajuntament de la seva població. No podem estar-nos, doncs, de felicitar-lo pel que és i per la seva trajectòria professional.



**“Alçar la bandera del guanyador no és la fórmula ideal de resoldre determinades qüestions”**

**Carles Gibert** - Blanes (Selva)