

Els fabricants més importants de ventiladors industrials d'Europa es troben sense cap mena de dubte a l'Estat espanyol i, d'entre ells, els millors són a Catalunya, en un radi de quinze quilòmetres entre les comarques d'Osona i el Ripollès. Sodeca és una d'aquestes indústries i el seu conseller delegat i un dels fundadors, Joan Santanach, ens n'explica la trajectòria: **"Els meus socis i jo treballàvem a una indústria centenària del mateix sector, que a principis dels vuitanta va tenir tot un seguit de problemes que ens van fer pensar que tot se'n podia anar a l'aigua i que ens calia buscar una sortida. Així és com va néixer Sodeca, com un refugi i una escapatòria per als nostres afans."** Amb un capital molt minvat era complicat començar l'empresa, però els coneixements adquirits amb els anys els van ajudar a portar el projecte a bon port: **"No hi ha dubte que nosaltres ens hem fet en el mercat de la ventilació industrial en una altra empresa, i, per tant, l'experiència que portàvem d'allà, i que era molta, ens va permetre tirar endavant. També és cert que cada un dels socis que hi va haver darrere del projecte de Sodeca hi va posar tota la seva força i els seus coneixements."**

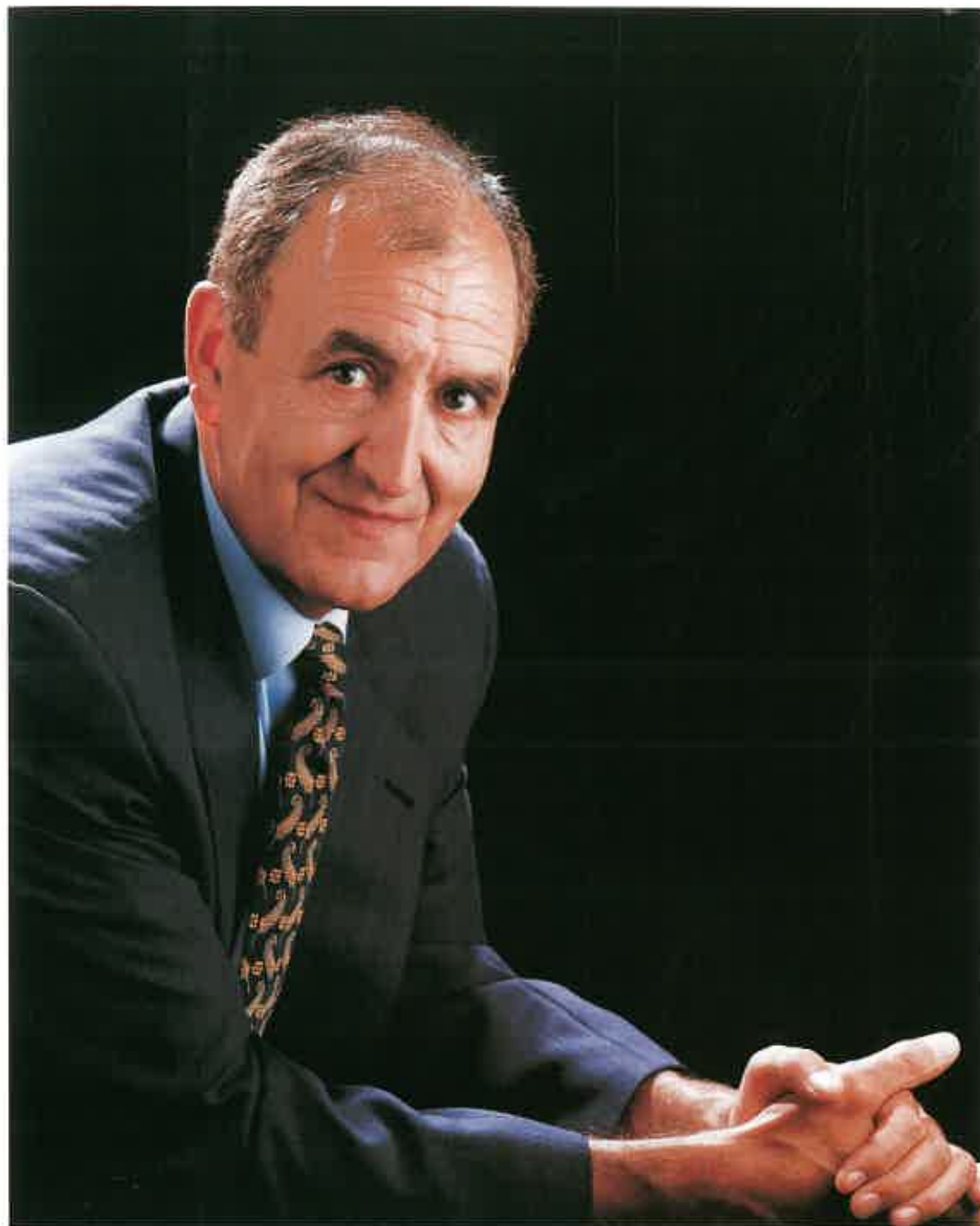
Així, doncs, fa disset anys naixia aquesta indústria a la població de Sant Quirze de Besora que dona en aquests moments feina a un centenar de persones: **"I serien moltes més si hi suméssim les que treballen exclusivament per a Sodeca en empreses subcontractades."** I ens explica el perquè d'aquesta característica especial: **"De bon començament no teníem capital per adquirir tota la maquinària necessària i, d'altra banda, també pensàvem que no era imprescindible tenir mitjans propis de producció."** I s'explica: **"El ventilador industrial és una màquina la complexitat de la qual rau en l'aplicació, la gran multiplicitat de coses per què serveix. La gent pensa en el fred, però el que fa realment un ventilador és transportar l'aire d'un lloc a l'altre, sigui fred o calent, i és aquí que rau la dificultat. Això vol dir que no es poden fer grans sèries i que és molt i molt difícil amortitzar grans premses o grans màquines de control numèric."** I segueix: **"En conseqüència, ho vam iniciar sobre la base d'anar a buscar al mercat els millors tallers i professionals que ens poguessin subministrar els components, i crec que aquest va ser el tret fonamental i el que encara avui marca la nostra empresa."** Malgrat tot, no hem de pensar en cap moment que Sodeca no sigui un fabricant complet: **"Naturalment nosaltres fem tots els plànols, tot el que és la investigació, el desenvolupament i el disseny de cada un dels aparells, i després en fem l'acoblament."**

El creixement de la indústria d'en Joan ha anat estretament relacionat amb l'augment de la petita empresa a les comarques d'Osona i el Ripollès: **"No fa encara gaires anys que hi havia una indústria tèxtil important i dues o tres metal·lúrgiques molt grans que tenien força gent, i no hi havia gaire res més. Quan nosaltres iniciem Sodeca, ens n'anem de Ripoll perquè no hi ha infraestructura, no hi ha aquests tallers auxiliars que puguin fer la feina que els demanem, i ens traslladem a Manlleu, on t'obren una porta i veus a dins unes màquines sensacionals i un personal capacitat per fer-les anar."** I continua explicant-nos els canvis que ha pogut observar al llarg d'aquests

disset anys: **"Tot això ha anat evolucionant amb rapidesa. Al començament vam haver d'anar a buscar proveïdors al cinturó de Barcelona, i en aquests moments ens ho poden fer gairebé tot a la nostra zona."** I encara afegeix: **"Penso que hi ha hagut una explosió de la iniciativa de la gent que ha buscat noves formes de subsistir i de fer-se ells mateixos. Ara la cosa està molt més atomitzada, les empreses grans tenen menys importància, però hi ha bastant empresa petita que s'ha especialitzat i preparat molt bé."**

Una de les característiques i dels avantatges del ventilador industrial és que la seva aplicació és enorme i, per tant, també ho és el ventall de clients a qui Sodeca serveix els seus productes: **"Podríem fer dues grans divisions: per un costat, hi ha els fabricants de maquinària que necessiten el ventilador com un dels seus components essencials, i per l'altre, hi ha el ventilador que va a parar a la construcció o a la instal·lació."** Per això, i malgrat que la indústria d'en Joan parteix d'un ampli catàleg estandarditzat, també treballen per ajustar-se a les demandes del client: **"De les 1200 referències que tenim, al cap de l'any en fem unes mil més que són variacions d'aquestes per tal d'acoblar-nos a les necessitats del mercat i dels nostres clients."** De totes formes, **"pensem que no hem de tenir un magatzem de productes acabats, sinó que l'important és tenir un munt de peces que puguem acoblar quan ens sigui necessari, perquè aquesta és la millor manera de servir al client allò que ens demana."** A més dels destinataris que té el seu producte arreu de l'Estat, aquesta indústria catalana exporta un 20% de la seva producció: **"La nostra força són les persones, i des de bon principi hem agafat la maleta i hem recorregut les fires més importants d'Europa, i no solament les fires dedicades a la ventilació, sinó d'altres on trobar nous mercats i més aplicacions per als nostres productes."** De tota manera, quan el tema de l'exportació va començar a anar a endavant, els nostres empresaris van optar per una divisió: **"Vam crear una comercial que ven el nostre material arreu del món. El gerent d'aquesta empresa havia estat durant uns anys el nostre director comercial i per tant coneix molt bé el producte, cosa que li permet fer una bona feina en aquest sentit."**

La plantilla de treballadors de Sodeca mostra una mitjana d'edat molt jove, cosa que li dona una gran projecció de futur: **"Tenim un laboratori d'assaigs on els nostres professionals treballen per verificar el correcte funcionament dels aparells i on s'investiga per trobar-los millors condicions d'aplicació. Tenim gent molt ben preparada per portar tots aquests temes, perquè sabem que com més format està el treballador, més segur se sent, i això és indispensable per moure's en el món industrial d'avui."** I segueix: **"Però tenim gent molt jove també en els magatzems i a tot el que és l'acoblament."** Pel que fa al futur, els objectius són clars: **"Procurarem estar presents a tots els sectors on s'utilitzen ventiladors industrials i, d'altra banda, estem exportant i pensem que podem exportar molt més, i això vol dir tenir vocació, saber estar, moure's i sacrificar-se per aconseguir-ho."** Estem convençuts que amb l'entusiasme que mostra Joan Santanach quan parla, no els serà difícil aconseguir-ho.



“Per moure’s en el món industrial d’avui és indispensable que el treballador estigui ben preparat, cosa que fa que se senti més segur”

Joan Santanach - Sant Quirze de Besora (Osona)