

Frederic Busquets i Neus Franch són socis i màxims responsables de l'empresa Ferrosol, dedicada únicament i exclusivament a la fabricació de portes industrials. En Frederic és el fundador d'aquest negoci amb més de cinquanta anys de funcionament. Ell mateix s'encarrega d'explicar-nos com va entrar en aquest món i quina va ser l'evolució de la casa: **"Ferrosol era al començament una empresa de serralleria, i tenia un client, un industrial de Sabadell, que es trobava amb problemes quan entrava carregaments a la fàbrica perquè se li trencaven sempre els vidres de les portes, i fins i tot alguna vegada se li havia trencat la fusta. Com que nosaltres érem els seus proveïdors en el tema de la serralleria, em va demanar si podia fer alguna cosa per solucionar aquest entrebanc."** Va ser per aquest motiu que en Frederic es va posar a pensar i a dissenyar una porta que després es faria imprescindible a tots els sectors industrials: **"Hi vaig donar moltes voltes, que si fer portes corredisses, que si una porta metàl·lica, però al final li vaig dir que l'hi faria de goma. Es va sorprendre molt, però el cas és que la idea va donar resultat. La primera que vaig fer no va acabar d'anar bé, però la segona encara la fem. Vaig patentar-la, i durant vint anys vaig ser l'únic que la podia fabricar."**

El disseny de la porta, a més, ha anat canviant amb el temps: **"Vam anar incorporant novetats a les portes. Per exemple, perquè es veïés a l'altra banda vam fer unes obertures en PVC i de mica en mica vam anar-hi aplicant noves idees."** El procés de comercialització també va anar-se transformant: **"Un amic del meu primer client, un anglès, em va demanar per anar a Anglaterra i posar totes les portes de les seves indústries d'aquest tipus. A mi, aleshores, em va semblar que havia de viatjar molt lluny, però vaig agafar les coses i me n'hi vaig anar a prendre mides. Li vam fer al voltant de cent portes i tornant ja vam muntar un estand a la Fira de Mostres de Barcelona, que ens va obrir al mercat espanyol."** Va ser en aquells moments, davant l'èxit que tenia la porta de vaivé Ferrosol, que va deixar definitivament el món de la serralleria: **"Vaig començar com un treballador artesà i ara ja som trenta persones dedicades només a la fabricació d'aquestes portes, que avui dia venem a tot l'Estat espanyol."** Del present de Ferrosol, la que més en sap és la Neus, futura esposa d'en Frederic i gerent de l'empresa: **"En aquests moments som un equip compacte de persones abocades a la fabricació de portes, que hem de lluitar amb la competència constantment, cosa que ens obliga a fer-ho cada dia millor."** I continua: **"Ara, per exemple, estem fent tots els tràmits per obtenir la certificació ISO, i això ens ha obligat a dur a terme diverses millores a la indústria per poder donar als nostres clients garanties òptimes."** I és que la qualitat és un tema fonamental: **"Treballem per a gran clients com poden ser El Corte Inglés, Danone o Iberia, i ens exigeixen un rigor i uns bons resultats que no volem deixar d'oferir-los; per això ens estem posant al dia, per afrontar el futur amb moltes més garanties."**

Des d'aquells anys en què en Frederic va començar com a serraller han canviat moltes més coses, entre elles les instal·lacions: **"Fins fa aproxi-**

madament uns quinze anys, la nostra indústria era a Sabadell, en un carrer estret del centre i, malgrat que el taller estava bé, teníem problemes a l'hora de carregar i descarregar els camions, per això vam decidir traslladar-nos a Barberà." Ara, doncs, disposen d'una nau de 1500 metres quadrats i encara estan treballant en una nova ampliació: **"Estem fent una petita nau al costat que tindrà una cabina per pintar tot el que és l'estructura de ferro de les portes i que portarà uns filtres que evitaran que els residus de pintura surtin a l'exterior."** De fet, tot el que podria representar un problema mediambiental, aquests empresaris ja ho tenen solucionat: **"És una altra de les exigències que ens hem marcat. Ja fa temps que tenim una empresa contractada que s'encarrega de venir-nos a recollir els residus i emportar-se'ls per tractar-los de la manera més adequada."**

Pel que fa al muntatge de les portes, generalment també en tenen cura ells: **"Hi ha alguns clients que es volen muntar la porta ells mateixos, però el més habitual és que siguem nosaltres els qui la traslladem i la muntem al lloc on ha d'anar. Quant a les mides, tenim uns models més o menys estandarditzats, que després acabem d'adaptar segons les necessitats del lloc on s'ha d'instal·lar."** Per un altre cantó, les innovacions i les noves tecnologies no es deixen mai de banda a Ferrosol: **"Fa un temps, va sortir una porta enrotllable que havien desenvolupat uns suecs i que pujava i baixava en poc més de quatre segons. Nosaltres també la vam fer, però tenia un cost molt alt i era difícil de vendre al nostre país. Per això en vam desenvolupar un altre model, que no és tan bonic, però que va igual de bé i que surt a meitat de preu."** I la Neus afegeix: **"En Frederic viatja per tot Europa contínuament i estudia què es pot millorar i com fer-ho. Malgrat que està jubilat, no deixa de pensar en noves solucions per a les portes."** Perquè ell és un home a qui des de sempre agrada molt la feina que fa: **"Treballar em dóna vida",** diu, i la Neus assenteix: **"A ell li dóna vida, i veure'l allà és necessari per a tots nosaltres. Crec que ens cal veure'l amb aquesta vitalitat."**

L'equip de persones que treballa a Ferrosol sap que hi ha poques empreses amb un caràcter tan familiar com el de la seva, i la majoria fa molts anys que són a les ordres de Frederic Busquets: **"No hem tingut gaire mobilitat en aquest sentit i penso que aquest fet és bo. No obstant això, el problema arriba a l'hora de contractar gent nova, perquè no n'hi ha de formada en oficis i som nosaltres mateixos els qui els hem d'ensenyar a fer la feina que volem."** La Neus, per la seva banda, comenta les oportunitats que es donen als treballadors per fer nous cursos: **"Tenim una persona encarregada d'informar al personal de tots els cursos que es fan a Sabadell. El Centre Metal·lúrgic i la Cambra de Comerç ens informen amb regularitat dels programes que tenen a punt, i la veritat és que els nostres treballadors hi estan molt interessats."** I en Frederic continua: **"Fa molts anys que treballem només de set a tres. Jo ho havia vist molt per Europa i crec que és un horari que aconseguix que la gent sigui més rendible, perquè a la tarda els costa més de treballar, i així poden dedicar temps a continuar-se formant o a fer activitats de lleure que els omplin."**



**“Avui, posar-se al dia
és una exigència
dels mateixos clients”**

Frederic Busquets Pañella i Neus Franch Renart

Barberà del Vallès (Vallès Occidental)