

Josep M. Teixidó Botigué va començar a sentir la vocació per estudiar graduat social mentre ajudava en el despatx d'un familiar, Ramon Fàbregues, durant les vacances d'estiu: **"Va ser el meu mestre en la vida professional. Ell només portava temes laborals i no havia passat per la universitat, però em va ensenyar la professió i em va transmetre les ganes de lliurar-m'hi."** Així, tot i que de primer en Josep M. havia pensat dedicar-se a la docència, finalment va optar per aquests estudis relacionats amb l'empresa: **"Quan en Ramon es va jubilar, vaig decidir continuar amb el negoci i modernitzar-lo. Em vaig adonar que el fonamental era poder oferir als meus clients un servei integral, i per això també vaig fer les oposicions de gestor administratiu i corredor d'assegurances."** Pioner en el tema fiscal en uns moments en què gairebé només feien la declaració de renda les persones que tenien minyona o un cobxe de nou cavalls, en Josep M. va engrandir el negoci: **"La reforma fiscal del 1978 va fer que les coses canviesin realment, però també que creixés la nostra labor pedagògica."**

Els assessors fiscals han hagut de treballar molt per tal que els seus clients es mentalitzessin de com s'havien de fer les coses des d'aleshores i, encara ara, es fa molta feina en aquest sentit: **"La Noguera és una comarca amb molta petita i mitjana empresa i ens ha costat conscienciar els empresaris que actuant des de la legalitat vigent i amb una bona planificació fiscal existeixen opcions econòmiques que permeten minimitzar la càrrega impositiva."**

No obstant això, encara queda molta feina a fer, i per aquest motiu al Gabinet J.M. Teixidó s'informa continuament de les novetats i de com s'han d'aplicar les noves disposicions legals: **"Fa molts anys que donem prioritat a informar els nostres clients, per això i a banda de remetre circulars mensualment per tal de mantenir-los sempre al corrent de tot el que els pot interessar, disposem d'una sala d'actes amb capacitat per a unes cent persones on fem reunions informatives per a diversos sectors industrials."**

Del que es tracta, en definitiva i en tots els sentits, és de tenir el client sempre al dia, donar-li un servei i una qualitat que no pot trobar a tot arreu: **"Fem una labor de formació i d'anticipació, tot i que avui és complicat assessorar perquè a vegades et trobes en terrenys poc sòlids. En el moment en què acaba d'entrar en vigor una llei, encara hi ha moltes llacunes, moltes interpretacions i a vegades costa de posar-la en marxa, però nosaltres fem una mica com els toreros, saltem a la plaça i informem tots els nostres clients dels canvis que s'hagin pogut produir."** És també en altres coses que aquest gabinet de la Noguera és pioner, i és que la voluntat d'adaptar-se als temps és fonamental: **"Vam ser dels primers a oferir un servei integral a les empreses, així com de tenir un tècnic informàtic a la nostra plantilla. Avui el nostre repte són les noves tecnologies, i ja estem oferint als nostres clients un servei directe, segur i de qualitat, mitjançant connexions per Internet o correu electrònic que ens permeten fer-li arribar instantàniament qualsevol documentació que precisi (fulles de salaris, contractes de treball, balanços comptables, etc.), la qual cosa farà que ens estalviem molta paperassa i temps."**

Actualment, el gabinet d'en Josep M. està estructurat en sis àrees bàsiques d'actuació: **"A part de l'assessoria laboral dels meus inicis, la qual continua sent l'estendard del despatx, avui oferim als nostres clients solucions en els camps de l'assessoria fiscal, comptable i jurídica, alhora que mantenim les nostres tasques com a gestoria administrativa i corredoria d'assegurances. Ser corredoria d'assegurances ens atorga independència i per tant estem en disposició de negociar amb qualsevol companyia d'assegurances els millors productes quant a qualitat de cobertures i preus, fet que redunda sempre en benefici dels nostres clients."** A cada àrea treballen diversos professionals que s'encarreguen de portar a terme totes aquestes tasques: **"El gabinet està format per quatre advocats, tres economistes, quatre graduats socials, un tècnic informàtic i altres professionals i equip administratiu, fins a un total de 31 persones."** I és que la idea d'equip és prioritària en el vocabulari d'en Josep M.: **"Fa molts anys que creiem que som un equip, l'empresa no sóc jo sol, i vull que la gent sàpiga amb qui ha de parlar en funció del tema que el preocupa. Penso que el client ho agraeix."**

Josep M. Teixidó forma part de les juntes del Col·legi de Graduats Socials i del de Mediadors d'Assegurances de Lleida, i ha estat també durant molts anys membre de la Junta del Col·legi de Gestors: **"Un dels temes en què més treballem en aquests moments és en el de la formació. Organitzem constantment xerrades, col·loquis, conferències i cursos per a tots els nostres col·legiats, però també hi ha un altre tema que ens amoïna i que és molt difícil de solucionar, l'intrusisme professional que pateix el sector. Hi ha moltes assessories que fan la nostra feina sense cap titulació i que exerceixen a uns preus inferiors, perquè és de l'única forma que poden competir i això malmet la nostra imatge i porta sovint problemes a les empreses."** I és que un mal assessorament pot ser difícil de resoldre: **"Penso que l'única forma de lluitar-hi és la professionalitat. Cada dia hem de treballar i assessorar més bé, conèixer millor les lleis, ser més tècnics i qualificats, i només així podrem demostrar als clients quina és la diferència entre els uns i els altres."**

En Josep M. és una persona que demostra molta seguretat i a qui l'experiència ha ensenyat moltes coses, per això, a l'hora de comentar què és el que diria als responsables d'empreses, no s'ho pensa dos cops: **"Jo els diria que tinguin una mentalitat oberta, que ens escoltin, però sobretot que s'adaptin, que no es quedin enrere, que no perdin el tren perquè aleshores els serà impossible mantenir-se en el mercat."** Ell és conscient de com, amb esforç i professionalitat, es poden assolir els objectius que un es marca, però també de com en són d'importants les persones que es tenen a prop: **"El meu pare, Joan Teixidó, va ser el meu braç dret durant molt de temps. Actualment, i des de fa 25 anys, Ramon Botigué, director gerent i graduat social del despatx, és un puntal fonamental en la marxa del gabinet tant a escala professional com d'organització i recursos humans. Tampoc em vull oblidar de citar la meua esposa, Anna Valls, que és advocada i que ha estat sempre al meu costat, donant-me suport en tots els projectes."**



**“Avui és complicat
assessorar perquè a
vegades et trobes en
terrenys poc sòlids”**

Josep Maria Teixidó i Ramon Botigué - Balaguer (Noguera)