

Jesús Ignacio García Munguira va iniciar la seva aventura empresarial, al capdavant de la consultoria que duu els seus cognoms, ara fa un lustre. La figura de la seva mare, també graduada social, juga un paper important en la trajectòria d'aquest emprenedor, que es dedica al món de l'assessorament des de fa 15 anys. En qualsevol cas, no hi ha dubte que, a l'hora d'escollir ofici, en Jesús Ignacio s'ha deixat guiar pel cor.

La seva "passió" per l'art de negociar el va dur a escollir la carrera de graduat social. **"Un cop acabats els estudis vaig començar a col·laborar al despatx familiar. Al cap de cinc anys vaig obrir la meva pròpia oficina. El món laboral sempre m'havia atret. En plena transició, vaig participar molt activament en la negociació col·lectiva dels diversos convenis i vaig viure amb gran intensitat la dècada de 1980. Encara conservo una estreta relació amb els membres dels sindicats."**

Tot plegat el fa opinar que **"amb l'arribada de la democràcia, són cada cop menys els qui participen a les associacions de treballadors."** D'altra banda, detecta un error d'òptica en la lluita sindical, que s'ha concentrat en **"els salaris. En aquest país el sindicalisme no s'ha interpretat de la mateixa manera que en indrets com Alemanya, Itàlia o França, on les agrupacions de treballadors estan molt pendents de l'evolució de la societat. És sorprenent que cap dels sindicats espanyols no tingui cura de qüestions tan importants com els fons de pensions o les polítiques de medi ambient, per exemple."** Aquesta realitat ha transformat inevitablement el perfil del graduat social: **"Una figura que hauria de ser molt més sindical s'ha difuminat en el món empresarial, sense saber donar a la gent la resposta que esperava de nosaltres."**

Avui en Jesús Ignacio regenta un despatx adequat a les necessitats laborals i empresarials del segle XXI. La seva és una consultoria que ofereix un servei integral, l'única fórmula vàlida al seu parer: **"No em sembla correcte dir al client que per a determinat assumpte el posaràs en contacte amb un altre assessor. El fet de resoldre tota la problemàtica de qui et visita t'assegura una major fidelitat per part seva; d'altra banda, aquesta manera de treballar et permet controlar la totalitat dels afers."**

Una dotzena de persones, sota les seves ordres, vetllen pel benestar d'empresaris i treballadors. El despatx, de 400 metres quadrats, consta dels següents departaments: **"Assessorament Laboral, Fiscal-Comptable i Noves Tecnologies."** Aviat l'oficina creixerà, gràcies a la col·laboració de **"tres advocats que estaran al càrrec de l'orientació mercantil i penal."** Per tal que un gabinet d'aquestes dimensions funcioni amb agilitat cal recórrer necessàriament a la tècnica. **"Jo sempre he apostat per la informàtica."** Internet ha esdevingut una eina imprescindible a García Munguira, que els serveix per mantenir informats tant els seus clients com ells mateixos: **"Ja pràcticament no tenim cap necessitat de revistes o circulars. El fet que bona part del públic disposi de correu electrònic ens permet canalitzar a través de la xarxa totes les dades que vulguem fer-los arribar."** Subratlla, però, **"que tota aquesta nova cultura tecnològica encara s'ha de digerir. Hi ha empresaris disposats a gastar-se més en els mobles del despatx que en els ordinadors que hi incorporin; en alguns casos, la imatge encara pesa més que les qüestions pràctiques. D'altra banda, el desconeixement de les noves vies de comunicació origina temor entre els llecs en la matèria."** Ara

bé, **"els companys del gremi que no pugin al carro de les tecnologies s'arrisquen que els seus gabinets restin obsolets. És la manera d'obtenir un major rendiment i qualitat de servei. Avui es viu a una velocitat molt accelerada i cal prestar un servei al dia. Només la informàtica et permet seguir aquest ritme."**

Aquesta informació puntual encara es fa més necessària ja que **"la velocitat amb què es legisla actualment, que genera una gran inseguretat jurídica. És inadmissible, per exemple, que hi hagi més de 40 modalitats de contracte de treball o la quantitat de normatives –amb les posteriors esmenes i disposicions– que regulen la fiscalitat."** En Jesús Ignacio té una explicació per a aquesta mena de bogeria: **"El mercat va per davant del legislador. Ho demostra el desconcert que ha generat la necessitat de crear una Llei de protecció de dades per respectar la intimitat de la informació que circula per la xarxa."**

El problema no és, per descomptat, la manca de lleis, sinó **"l'absència d'un seguiment de totes les qüestions sobre les quals es legisla per primer cop."** Un exemple més: **"La Llei de riscos laborals de l'any 1996 no ha servit per evitar accidents al lloc de treball. Ans al contrari: n'hi ha més que fa cinc anys. La causa és que la classe empresarial no ha entès la necessitat d'aplicar aquestes normatives ni es disposa dels mitjans per implantar la nova llei. Són moltes les llacunes legislatives que resten per resoldre."**

Davant de tanta complexitat, en Jesús Ignacio aconsella que **"l'inici de qualsevol activitat econòmica es posi en mans d'un assessor."** Reconeix que el sector dels consultors **"és una mena de filtre a través del qual els dictats de l'Administració arriben als empresaris, que han de delegar en nosaltres la gestió de les seves firmes."** Una gestió gens senzilla i sotmesa a flagrants injustícies, entre elles el fet **"que un negoci de dos treballadors hagi de pagar el mateix que una companyia que en té 1.000, quan les seves respectives produccions són molt diferents. Des del punt de vista impositiu, no hi ha una diferenciació qualitativa i quantitativa entre les empreses petites i mitjanes i les grans."** Sembla que s'estan produint alguns tímids intents de reestructurar l'esce-nari: **"El Col·legi de Graduats Socials ha fet crides al Govern perquè les coses canviessin."** Tanmateix, no és fàcil lluitar contra **"unes polítiques econòmiques que afavoreixen la gran empresa."**

No és difícil entreveure que una de les prioritats d'aquest graduat social a l'hora de treballar és **"viure la problemàtica de la firma que assessoro. Orientem les empreses des de la seva gestió i posteriorment al llarg de tota la seva trajectòria. Malgrat el gran nombre i l'ampli ventall de companyies que assessorem, dins i fora del territori català, en qualsevol moment seria capaç d'analitzar la situació de cadascuna d'elles independentment i personal."** Els fruits d'aquesta actitud són previsibles: **"Seguretat i confiança en el receptor."** Aquesta és la filosofia que ha volgut transmetre al seu equip, constituït íntegrament **"per gent jove. No m'ha preocupat mai que no tinguessin experiència, perquè això m'ha donat l'oportunitat de formar-los segons el meu punt de vista i que es quedessin al despatx."** Aquesta és probablement la paraula que millor defineix la firma Asesoría y Gestión Empresarial García Munguira: fidelitat, tant pel que fa als clients com pel que fa a l'equip.



“Avui es viu a una velocitat molt accelerada i cal prestar un servei al dia”

Jesús Ignacio García - Barcelona (Barcelonès)