

Jofre Folch Mariné és un especialista del món de la informàtica. La seva trajectòria professional sempre ha estat vinculada a aquesta matèria que l'ha portat a crear un grup d'empreses dedicades a l'assessorament i venda de productes informàtics. La societat del segle XXI es desenvolupa subjecta a la constant aparició de noves tecnologies, un procés que es va iniciar al voltant dels anys 60 del segle passat i que va estar marcat per una ràpida evolució del sector la qual, al seu torn, ha portat canvis molt importants a tots els nivells de la societat. En Jofre va realitzar estudis d'enginyeria tèxtil i després de treballar durant un temps en el seu àmbit va optar per decantar-se per aquest nou camp que s'obria dins del mercat i que oferia grans perspectives. **"Era l'any 1963. Vaig entrar a una de les primeres empreses d'informàtica que es crearen a Barcelona. Els professionals de la matèria teníem davant un gran repte: fer entendre al món empresarial que la informatització podria portar grans avantatges. Així vam començar a fer projectes per a companyies per tal de determinar si era convenient instal·lar una xarxa d'ordinadors. Com que els aparells eren molt costosos, es van crear els centres de càlcul, unes associacions d'empreses que reunien el capital necessari per comprar un equip informàtic i el personal qualificat que el fes funcionar."** Van ser uns anys d'experimentació per als professionals del sector. **"Descobríem coses noves cada dia, ens divertíem treballant i érem conscients que estàvem fent història de la tècnica. Al mateix temps era esgotador i molt sacrificat. Aquell món nou va anar evolucionant donant-se a conèixer ràpidament, i els professionals que ens hi dedicàvem compartíem experiències i aprenentatge. Aquesta tasca apassionant ha donat fruits espectaculars. La informàtica ha estat font de progrés, de desenvolupament industrial, social, científic... Els avenços es produeixen molt de pressa perquè agilita en gran mesura les operacions."** En aquest sentit, **"els propers anys hem d'assistir a grans novetats dins del món de la ciència i de la medicina. Les noves tecnologies i els mètodes d'investigació que s'han perfeccionat faran possible la descoberta de fórmules per fer front a malalties fins ara incurables. Personalment, crec que és positiu que aquests nous mitjans tecnològics es dirigeixin cap al món de la investigació mèdica perquè un dels objectius de la nostra societat ha de ser el d'evitar el sofriment humà."**

Al voltant d'en Jofre s'ha anat consolidant un excel·lent equip de professionals que es distribueixen en diverses empreses i en centres dedicats a la venda de producte informàtic. **"La botiga t'obliga a estar al dia dels productes. No pots quedar-te enrere. El client vol que li ofereixis l'aparell més innovador. En tenim alguns per als quals treballem des de fa més de 20 anys. Els hem fidelitzat perquè hem realitzat un servei eficient i de qualitat. També hem elaborat projectes per a empreses que treballen per a l'Administració, com programes informàtics per gestionar determinats temes de la Seguretat Social, i per casos de sectors ben diversos. Per altra banda, una de les nostres empreses duu a terme traduccions tècniques."** Per a aquest empresari català és fonamental tenir nous reptes al davant; les seves ambicions van unides a descobrir i experimentar coses noves. **"S'ha de tenir il·lusió per tot allò que fas, i per**

mantenir-la és important diversificar. M'ha agradat poder engegar projectes empresarials diferents que després han funcionat gairebé tots gràcies als professionals als quals he confiat la feina. El meu equip sempre té els ulls oberts, amb una mirada al futur, i és conscient que s'ha de millorar de forma continuada. Sens dubte, delegar no és fàcil, se n'ha d'aprendre i jo he anat assimilant aquest fet."

El grup d'empreses que condueix en Jofre es dirigeix bàsicament a l'àmbit català, tot i que també ha dut a terme altres projectes fora de Catalunya i de l'Estat. **"De mica en mica el sector informàtic s'ha anat obrint camí dins del teixit empresarial. Els assessors hem hagut de desplegar una tasca pedagògica i formativa vers l'empresari. Primer ens ha calgut escoltar el client i donar una resposta el més adequada possible a les seves necessitats o problemàtiques. En aquesta labor, els assessors també assimilem molts coneixements. Cada setmana estudies empreses de característiques desiguals, amb problemes de diferent índole que fan que t'esperonis per trobar solucions. S'aprèn molt cada dia perquè cada client t'ofereix un nou repte."** I continua: **"La gran dificultat de la nostra tasca d'assessorament és topar amb un problema totalment nou. Nosaltres tenim experiència en sectors molt diversos i és difícil que no tinguem referents sobre casos similars. Si-gui com sigui, el més important és estudiar amb molta precisió el tema, fer-ne un diagnòstic i oferir una solució. El client escolta el nostre parer i confia en la nostra professionalitat. Ha de ser així perquè demanar consell i després ignorar-lo no serveix de res."**

El directiu ha hagut de reaccionar i adaptar-se a la nova realitat econòmica, però no ha estat fàcil: **"Jo he viscut un canvi de mentalitat en l'empresari català, amo d'una empresa familiar amb un control absolut sobre la seva gestió. Ha passat per un procés de formació que l'ha posat al dia sobre molts aspectes vitals per al futur del negoci. Les generacions que hauran de prendre el rumb de l'empresa familiar ja tenen una perspectiva, fruit de la formació acadèmica que han rebut, adaptada als nous temps i necessària per assumir els reptes del futur."** Un canvi de mentalitat que permet donar un nou impuls a l'economia catalana i obrir mercats fora del territori nacional. **"L'empresari català està preocupat pel futur. Vol estar al dia i això s'ha de fer mirant de no perdre el compàs i diversificant. S'ha adonat que és beneficiós arribar a acords amb empreses foranes per ajudar-se mútuament. També és conscient que si vol que la firma funcioni amb normalitat ha de fer que els empleats s'hi sentin a gust. Es busca qualitat de vida i progrés per a tothom. Aquests elements ens porten a dir que la infraestructura del país ha canviat molt en les darreres dècades. S'ha passat de ser una terra vestida bàsicament de teixit industrial a convertir-se en un territori amb una creixent ascensió de l'empresa de serveis. És un canvi positiu i el treballador és el primer que reconeix que ha estat per millorar."**

Jofre Folch és una persona activa i enèrgica. La il·lusió per la vida i per la seva professió l'ha portat a participar en iniciatives de molts tipus, sovint desmarcades de la seva pròpia empresa, una doble vessant que combina i gaudeix. Amb aquesta empenta afronta el futur, pensant en més reptes i buscant descobrir noves il·lusions.



“S’aprèn molt cada dia amb problemes de diferent índole que fan que t’esperonis per trobar solucions; cada client t’ofereix un nou repte”

Jofre Folch - Barcelona (Barcelonès)