

La comarca del Solsonès és coneguda, entre altres coses, per ser l'entorn privilegiat on es practiquen molts esports d'aventura, entre ells alguns de tan arriscats com el salt amb parapent. Portar endavant un negoci constitueix una empresa gairebé tan arriscada com fer un salt al buit. Per ajudar a fer aquest salt i, si molt convé, obrir el paracaigudes, hi ha professionals com Climent Solé Sanclimens, propietari de l'Assessoria Climenç, amb oficina a Solsona i a la vila de Sant Llorenç de Morunys. Entre tots dos despatxos, sis persones atenen des de petites empreses familiars fins a grans companyies.

Fins al 18 anys en Climent es va dedicar a la pagesia, treballant a les terres de la família. En tenia 25 quan va canviar l'aixada pels llibres i es va posar a estudiar dret. **"Els de la meva promoció vam inaugurar la UNED. Aprovar per aquesta universitat és dur, requereix molta força de voluntat. A més a més, en aquell moment jo estava al càrrec de la secretaria de l'Ajuntament del poble."** Posteriorment es va presentar a oposicions, **"per a gestor administratiu, per a agent de la propietat immobiliària i per a administrador de finques"**, entre d'altres. Va treballar a l'Ajuntament fins a finals dels 70, quan li van oferir **"una corresponsalia de banca. Vaig acceptar l'oferta i, un cop a l'oficina, vaig descobrir que allò era el que volia: treballar per a mi mateix."** Durant deu anys va combinar l'assessorament amb altres activitats, fins que va arribar el moment de dedicar-se exclusivament a la consultoria.

"La meva fita és fer les coses ben fetes", subratlla. **"Si un client no va per aquest camí, m'estimo més perdre'l. De fet, si portes els assumptes de manera correcta, ho acaba agraint."** No tan sols això: **"Amb tots els inspectors he aconseguit establir una bona comunicació."** De tarannà pactista, en cas de trobar-se amb un conflicte d'interessos entre dos clients, una situació habitual en un poble, no té cap inconvenient a **"recomanar un assessor diferent per a cadascun d'ells."** Amb l'esperit perfeccionista que el caracteritza, en Climent es desplaça tot sovint a Lleida i a la capital catalana per atendre els seus clients. Adverteix que **"en una assessoria de poble s'ha de fer de tot; no es pot dir que no a ningú. De tota manera, el tipus de clients que acostumen a passar pel despatx ens ha dut a especialitzar-nos en qüestions laborals: des de creació d'empreses fins a expedients d'acomiadament."** Els únics processos en què no s'implica són els que requereixen visitar el jutjat: **"Si és necessari, em poso en contacte amb algun company advocat de la comarca."**

Bona part dels empresaris que assessora en Climent són un exemple de transparència: **"Em faciliten tot el que els demano. Em fan còpies de les factures i de tot el que convingui."** I és que els emprenedors catalans, a més d'haver-se tornat molt més cautelosos, mostren una gran disposició a col·laborar amb el seu assessor: **"Acostumen a estudiar amb molta atenció les meves advertències."** És clar que n'hi ha de més i de menys prudents: **"N'hi ha que no fan cap pas sense consultar-te; d'altres et truquen quan ja**

ho han fet tot." Cal tenir en compte que el perfil d'aquest assessor gaudeix d'un respecte generalitzat: **"El fet de tractar amb un advocat infon confiança als clients, perquè saben que és el més indicat per orientar-los sobre la llei."** No podia ser d'una altra manera, perquè **"la confiança és un aspecte bàsic de la meva professió."** De tota manera, en Climent no deixa res a l'atzar. Per a les qüestions relacionades amb la comptabilitat, el despatx disposa **"d'un economista que revisa els documents."**

En qualsevol cas, ser empresari és un risc, i ningú no pot esperar que, fundat un negoci, se'l dugui constantment de la mà. En aquest sentit, Climent Solé és partidari que els seus clients, alhora que s'escolten els seus consells, conservin sempre l'autonomia: **"Evidentment, jo no sóc l'empresari: és el propietari d'un negoci qui té l'última paraula, qui s'ho juga tot."** Aquesta autonomia no supremeix, però, el mèrit dels assessors honestos que, sense plantejar-s'ho, han desenvolupat una veritable tasca formativa i informativa a favor de l'empresariat català.

A més d'aquest rol pedagògic, no és estrany que l'assessor se senti tot sovint com una mena d'avocat de la classe empresarial, sobretot en els casos en què **"ens contracten perquè duquem a terme un assessorament integral."** Hi ha situacions dramàtiques, com la de **"l'empresari que rep una carta del jutjat perquè embargui el sou d'un empleat. S'haurien de resoldre les coses d'una altra manera, perquè no fos sempre l'empresari qui pagués els plats trencats."**

Les preocupacions de l'empresariat no s'acaben aquí. L'arribada de les noves tecnologies demana a crits la modernització de les firmes: **"Sense anar més lluny, i com a exemple, el sistema informàtic de la Seguretat Social permet tramitar les altes, baixes i liquidacions directament des del teu ordinador, sense cap mena de paperassa."** Aquest advocat ha sabut envoltar-se d'un equip eficient, bon coneixedor de les novetats amb què el progrés ens ha obsequiat: **"Des de bon principi, he apostat pel progrés."**

Novetats com aquesta estan íntimament relacionades amb el concepte de nova economia. És clar que a Sant Llorenç les coses són una mica diferents: **"Només unes quantes companyies grans es mostren sensibles a aquests fets, i els preocupen les fusions, el nombre de les quals s'ha multiplicat en pocs anys. Quant a les firmes petites, els seus propietaris acostumen a pensar que ells no tenen gaire a veure amb aquest procés globalitzador. Cal tenir en compte, però, que el món econòmic ho arrossega tot: grans i petits negocis; directament o indirectament ens afecta a tots."**

Aquest és el panorama que espera les filles de Climent Solé. L'Eva, estudiant de dret com el seu pare, l'ajuda al matí al despatx. La petita, la Maria, encara fa el batxillerat, però també dona un cop de mà a l'oficina, si és necessari. Alhora hi col·labora la Dolors, esposa i sòcia cofundadora de l'assessoria. A en Climent encara li queden molts anys d'exercici, però ja pot estar ben tranquil, perquè sembla clar que el gabinet té la continuïtat assegurada.



“La meva fita és fer les coses ben fetes, i si un client no va per aquest camí, m’estimo més perdre’l”

Climent Solé - Sant Llorenç de Morunys (Solsonès)