

Lluís G. Mora Gran i Lluís G. Mora Vila representen, respectivament, la tercera i la quarta generació d'una nissaga d'assessors. Aquesta vocació per donar servei i ajut al món empresarial va començar a principis del segle XX amb el besavi del segon: **"Tenia estudis mercantils i havia estat secretari de l'ajuntament d'un petit poble de Lleida, Llessui. Per circumstàncies personals es va traslladar a Barcelona i va començar a treballar com a comptable d'una empresa d'adobs. Durant el seu temps lliure, es dedicava a l'assessorament d'empreses. Aquesta vocació la va heretar el meu avi, Quirze Mora, que va estudiar la carrera de professor mercantil i va entrar a treballar a l'Ajuntament de Barcelona. Va arribar a ser-ne cap de tributs durant la Guerra però, malauradament, les depuracions polítiques posteriors van comportar-li la pèrdua del càrrec. Llavors va demanar una excedència i va crear la seva pròpia assessoria."** Lluís G. Mora Gran va tenir un bon mestre en la figura del seu pare: **"Era un home molt responsable i seriós en les qüestions laborals a qui agradava la feina ben feta. Això li va permetre formar una bona cartera de clients oferint serveis econòmics de tota mena. Jo vaig aprendre l'ofici des de ben petit a les ordres dels propis treballadors del meu pare. En un principi, m'encarregaven feines petites, com portar papers, fins que m'hi vaig incorporar definitivament en acabar els estudis de professorat mercantil."**

Les exigències de diversificació dels serveis van fer-li pensar que era convenient ampliar l'oferta i incloure l'administració de finques, així que fa uns 16 anys que van incorporar aquest tipus d'assessorament: **"Vaig decidir que seria molt profitós obtenir el títol d'administrador de finques, a més de col·laborar amb professionals independents. Amb el pas del temps, les empreses han anat exigint més serveis per part nostra i hem intentat satisfer aquest desig. En aquesta mateixa línia, també vam incorporar una àrea laboral."** Un pas fonamental en aquesta direcció va ser la introducció d'un Departament Jurídic. En aquesta expansió va ser essencial la figura del seu fill, que des de sempre havia volgut seguir el mateix camí: **"El meu pare ha estat i continua sent un bon mestre pel seu rigor a l'hora de treballar i per la seva personalitat. Això no vol dir que no hàgim tingut diferents perspectives sobre l'assessorament o la gestió del despatx, però s'han resolt fàcilment amb diàleg."** Lluís G. Mora Vila es va incorporar a l'empresa quan estava estudiant la carrera de dret, encara que abans també hi havia fet petites feines: **"Ja quan el meu fill estudiava, vaig veure clarament que tenia mentalitat i tarannà d'assessor d'empresa. Per això, vaig voler que tingués una formació pràctica paral·lela als estudis universitaris."** Un cop acabats aquests estudis, en Lluís G. fill es va incorporar plenament a les tasques del despatx, i va inaugurar el Departament d'Assessorament Jurídic.

A Mora i Associats hi han treballat, i encara hi ho fan, diversos familiars, i seguint la tradició, actualment és Lluís G. Mora Vila qui s'encarrega de la direcció i gestió de l'empresa, encara que el seu pare continua col·laborant-hi de forma molt activa: **"He d'agrair al meu pare la seva immensa generositat i la confiança que va dipositar en mi quan em va cedir la direcció de l'empresa."** I l'al·ludit afegeix: **"Va ser exactament**

**el mateix que va fer el meu pare amb mi. Ell també va continuar participant a les tasques de l'empresa fins a la seva mort."** Qui sap si els petits Lluís i Guillem Mora Bas no representaran en el futur la cinquena generació de servei al món empresarial!

Aquesta llarga trajectòria professional del despatx Mora fa que hi hagin passat diverses generacions d'empresaris: **"És entranyable tenir clients molt grans, de fins a 90 anys, que han tingut diverses dedicacions empresarials i que quan vénen al despatx et diuen que van conèixer el teu avi. Les relacions amb els nostres clients són molt properes i estretes; això fa que t'involucris a bastament en el seus problemes i que visquis les situacions de crisi d'una manera molt personal. Et sap greu veure que una empresa amb una tradició al darrere pot desaparèixer a causa de les oscil·lacions del mercat perquè penses que s'està perdent una part de la història del país."**

La gran experiència de Lluís G. Mora Gran en el món de l'assessorament econòmic i fiscal de les empreses fa que apreciï el gran esforç que els empresaris catalans han fet per tal d'adequar-se a l'evolució de la fiscalitat a l'Estat espanyol: **"Si els hagués de posar una nota, qualificaria el seu esforç amb un nou."** Alhora, les administracions públiques també han viscut força canvis: **"Abans de la reforma fiscal teníem una relació més pròxima i podríem dir que més humana amb les instàncies públiques; avui en dia la relació està molt més tecnificada. També s'ha de reconèixer que el grau de preparació dels seus treballadors ha millorat considerablement i que ara són professionals molt qualificats. Aquesta evolució es pot comprovar clarament en el cas de la inspecció fiscal. Abans un inspector tenia una mateixa destinació durant un període molt llarg i això afavoria el tracte personal; actualment, hi ha una mobilitat de personal més gran, però, per altra banda, disposen de moltes més dades i mitjans i el seu nivell de coneixements és envejable. Això fa que ens haguem de reciclar contínuament per estar en igualtat de condicions."**

Durant la seva tasca professional han pogut comprovar com algunes empreses no poden superar situacions de crisi: **"Desgraciadament, veus com bones persones i bons empresaris que arriben a arriscar el seu patrimoni personal ho perden tot intentant salvar la situació de l'empresa. És quelcom que t'afecta molt i intentes fer tot el possible per ajudar l'empresari. Malauradament, però, no sempre és possible fer-ho, i, en aquests casos, has de ser molt sincer. No pots donar gust a l'empresari, sinó que has d'intentar solucionar els seus problemes de la manera més eficient."** També han pogut apreciar el canvi de mentalitat en les noves generacions d'empresaris: **"Els més grans acostumen a consultar més els problemes concrets; en canvi, els joves s'anticipen als problemes i planifiquen estratègies empresarials."**

De cara al futur, els Mora estan convençuts que l'orientació de les firmes d'assessorament passa per incloure col·laboradors i no pas esdevenir despatxos unipersonals, ja que creuen que això repercutirà favorablement en el servei al client, que per a ells és el més important.



**“No pots donar gust a l’empresari, has de ser molt sincer i intentar solucionar els seus problemes de la manera més eficient”**

**Lluís G. Mora Gran i Lluís G. Mora Vila**  
Barcelona (Barcelonès)