

Jaume Palet Roig va sentir des de la seva infantesa una clara inclinació cap a l'estudi: "Vaig néixer a Torrelles de Llobregat que, aleshores, era una població eminentment agrícola. La meua família posseïa terrenys propis i jo era l'únic fill, per tant, tothom donava per suposat que em dedicaria al conreu i a l'administració de les terres. No obstant això, m'agradava estudiar i no tenia gaire interès per dedicar-me a l'agricultura, sobretot a partir del batxillerat, quan vaig topat amb el professor Miquel Simon i em va engrescar definitivament a continuar amb la meua formació. Vaig tenir la sort que el meu pare em permetés estudiar. Vaig fer-ho al poble fins a quart de batxillerat i, després, a partir de l'any 1940, em vaig traslladar a Barcelona, on combinava els estudis amb el treball a una companyia d'assegurances." Va ser durant aquest període que es va forjar la seva vocació d'advocat; malauradament, però, les circumstàncies de l'època no ajudaven gaire: "He tingut la sort de pertànyer a una família que era propietària de terrenys en un poble on la majoria de la població es dedicava a conrear la terra d'altres. Tot i aquesta posició privilegiada, els meus pares no disposaven del capital suficient per poder-me dedicar exclusivament a l'estudi, així que, per tal de costejar despeses, vaig haver de compaginar els estudis amb la feina." La seva vàlua li proporcionà un ràpid ascens en la companyia d'assegurances: "Vaig ser nomenat agent d'assegurances. Això va comportar que tingués una plena llibertat d'horaris i que pogués començar la carrera de dret. Quan estudiava segon curs, em vaig treure el títol de gestor administratiu i vaig obrir la gestoria seguint les recomanacions del meu cap d'empresa. Alhora també vaig continuar amb el treball com a agent d'assegurances." Aquesta activitat paral·lela va ser decisiva per captar els primers clients per a la gestoria: "Els inicis de la meua activitat com a gestor es relacionen estretament amb Torrelles de Llobregat i amb els clients que ja tenia fets com a agent d'assegurances. Posteriorment, em vaig instal·lar a Barcelona, on no tenia coneguts. Per tal de donar-me a conèixer, vaig contactar personalment amb moltes de les indústries que treballaven a la capital i, de mica en mica, vaig anar aconseguint una bona cartera de clients."

La càrrega que comportava engegar un negoci i fer-lo créixer va impedir que, inicialment, pogués continuar amb els seus estudis de dret: "Vaig fer la carrera en dues etapes, perquè durant els primers anys de la gestoria va ser impossible dedicar-m'hi. Tot i així, desitjava acabar-la i, quan va ser viable, els vaig reiniciar però amb un ritme més moderat per compaginar-los amb el despatx. Finalment, l'any 1962 vaig fer realitat el meu somni de ser advocat." Per completar la seva formació, també va obtenir el títol d'agent de la propietat immobiliària, activitat que ha desenvolupat d'una forma constant durant tota la seva trajectòria professional, si bé ha anat adquirint una importància més gran en els últims anys: "Podem dir que construïm i venem propietats, ja que des de la gestoria ens dediquem a fer d'intermediaris en la compra i la venda d'immobles, però, alhora, també som promotors. Aquesta darrera vessant es desenvolupa principalment a Torrelles, on tenim un despatx dedicat sobretot a

aquesta activitat, encara que també desenvolupa tasques pròpies d'assessorament empresarial. Estem portant a terme la major part de la nostra tasca immobiliària a través de l'empresa Can Solé de Torrelles SL, de capital íntegrament familiar, ja que la formem els meus fills i jo mateix. El nom és degut al fet que els terrenys on estem construint eren propietats agrícoles de la meua família i on se situa la casa pairal que sempre ha rebut el nom de 'Can Solé', així que vàrem voler respectar aquesta denominació."

De forma paral·lela a l'activitat de gestor administratiu, Jaume Palet es va fer càrrec de la direcció de la clínica Sanatorio San Francisco de Asís, a Madrid: "Aleshores, els gestors havíem d'anar força a la capital i, quan em van oferir el càrrec, vaig pensar que totes dues tasques es podrien compatibilitzar. Durant 25 anys hi he anat un cop per setmana. Els inicis van ser durs perquè la clínica presentava una situació econòmica difícil, que es va superar progressivament fins a assolir un bon nivell de gestió i de qualitat en el servei als pacients."

La Gestoria Palet, que legalment ara rep el nom de 'Grup Palet Gestoria', ha basat sempre el seu servei en la tramitació burocràtica i l'assessorament empresarial amb una perspectiva integral. És per això que hi treballa un equip format per advocats, economistes, graduats socials i diplomats en empresarials. Per tal de poder compatibilitzar l'assessorament integral amb el servei personalitzat i especialitzat, també disposen d'un bon nombre de col·laboradors externs als quals adrecen les qüestions més específiques, com ara les que es relacionen amb l'àmbit urbanístic, laboral i penal, entre d'altres: "Des dels inicis vaig establir un sistema d'abonaments per als clients que es fonamenta en les àrees i el volum de treballadors o bé en la facturació de l'empresa. Nosaltres ens fem càrrec del seu assessorament fiscal, laboral i jurídic, és a dir, de liquidar impostos, de fer declaracions de renda, de la comptabilitat, de les nòmines, de la redacció de contractes, dels acomiadaments, etc. La nostra tasca no tan sols engloba l'assessorament, sinó que també ens encarreguem de les accions jurídiques que escaiguin. Aquest sistema de col·laboració continuada no és l'únic amb el qual treballem ja que també rebem consultes puntuals o esporàdiques d'altres clients, tant particulars com col·lectius."

La continuïtat del despatx està assegurada: "Tinc tres fills que hi col·laboren: un és advocat i auditor; l'altre, diplomad en ciències empresarials, i la meua filla és corredora d'assegurances i porta la part de relacions comercials. El meu nét gran està estudiant a Suïssa el darrer curs de dret i, si ho vol, també s'incorporarà al despatx."

De cara a la futura gestió de la companyia, Jaume Palet aconsella als seus successors sobre la importància de "dedicar-se a una activitat per la qual tinguis vocació, ja que et dóna l'optimisme necessari per assolir l'èxit. Els recomano que sempre tinguin la moral ben alta, que intentin veure la part positiva dels problemes i no pas la negativa i, finalment, que no perdin de vista que els maldecaps de la feina s'han de separar de la vida familiar."



“És molt important dedicar-se a una activitat per la qual tens vocació; això et crea un constant optimisme que ajuda a l'èxit”

Jaume Palet - Barcelona (Barcelonès)