

Bonet Consulting és una empresa consultora especialitzada en un camp de treball paral·lel a les noves tendències de la societat actual. I és que les tecnologies entren amb força arreu. Encara és un món bastant desconegut, sobretot per a l'empresari que troba en Bonet Consulting un bon equip de professionals preparats per donar-li un servei complet sobre el ventall de possibilitats que ofereixen les noves tecnologies. Abel Bonet Dolcet és el fundador d'aquesta consultoria que té els seus inicis el 1996 i que ha sofert una corba ascendent en sols quatre anys, situació que l'ha portat a obrir despatx a Reus, Lleida, Mataró i Barcelona. **"El nostre servei ha esdevingut essencial en el món de l'empresa. Estem vivint un moment de grans canvis socials, que de fet sol està començant. L'empresa també s'està reorientant com a conseqüència de detectar que no es pot continuar portant el negoci segons s'ha fet tradicionalment. Cal incorporar noves tecnologies i els nostres serveis van orientats a col·laborar i donar servei a les empreses en aquest procés de canvi. Això abraça des de definir una estratègia fins a ajudar a identificar oportunitats o riscos, passant per donar suport tecnològic i legal..."** És un camp innovador dins del món de la consultoria que es pot esquemmatitzar en tres enfocaments bàsics: la gestió, la tecnologia i el nou marc legislatiu.

S'entén per gestió, en aquest cas, la identificació en una empresa de les necessitats d'incorporació de noves tecnologies que permetin millorar-ne l'activitat. Això es fa a través d'un pla estratègic de canvi adaptat a la realitat del moment: **"Ens centrem a veure si es poden introduir projectes de web, racionalitzar els processos de la firma, trobar altres mecanismes per comunicar-se amb els clients... És clar que la incorporació de noves tecnologies comporta aspectes legals sobre els quals el client ha de tenir coneixement."**

En una consultoria tan especialitzada es fa necessari disposar d'un equip molt ben preparat específicament: **"Els perfils dels nostres col·laboradors són força diversos, però sobretot hi ha economistes i informàtics. També treballem amb advocats que actuen d'interlocutors amb altres despatxos amb els quals col·laborem perquè tenen una estructura tradicional i els manquen especialistes de les nostres característiques. Per part de Bonet Consulting hi ha d'haver flexibilitat i capacitat d'adaptació ja que el nostre client tant pot ser una empresa petita com una de gran i sigui quina en sigui la mida hem de donar un nivell de qualitat elevat. El problema és que resulta difícil trobar un consultor tan especialitzat en temes de noves tecnologies. Nosaltres duem a terme plans de formació sobre aquest camp."** A una gran part de la nostra societat, el món de la consultoria li és aliè i sovint el coneixement que en té és poc precís. **"Que no existeixi un col·legi que reguli l'activitat consultora és un fet desfavorable per a nosaltres. El professional d'aquest camp ven el seu coneixement i experiència i els transmet a una empresa o organització perquè en treguin un profit. El consultor que no té**

experiència ni coneixements no pot donar una informació correcta i això és un problema. Per a mi la consultoria és formació per a empreses, aportar solucions perquè aquesta empresa les aprofiti i funcioni millor."

Abel Bonet mostra entusiasme davant la labor que realitzen des del seu despatx, on ell desenvolupa una doble faceta, la gestió de la firma i la participació en els estudis de consultoria: **"M'encarrego de definir l'estratègia i la visió de la meva empresa i també realitzo tasques de consultoria. Cada projecte que entra al despatx té el seu cap que s'encarrega de portar-lo fins al final amb l'ajut de la resta de col·laboradors. Confio en el meu equip i aquesta és una de les raons del nostre èxit empresarial. És evident que per continuar endavant s'ha de fer bé la feina i sobretot cal ser innovador i anticipar-se a les necessitats del client."**

I és que estar al dia en el món tecnològic és ara una necessitat de la qual comença a ser conscient l'empresariat: **"La gent comença a estar-ne sensibilitzada. Els mitjans de comunicació en general han ajudat a difondre les possibilitats del fenomen. Tot i així l'empresari encara es mira les noves tecnologies amb desconfiança i amb total desconeixement de tot el que comporten quant a problemes tècnics, legals i de pròpia gestió. Nosaltres ajudem a prendre consciència tant dels aspectes beneficiosos de la seva introducció com de les mesures que s'han de prendre per tal de posar-les en funcionament. És important complir amb la normativa actual perquè si les coses no es fan bé poden haver-hi sancions. Les lleis són recents i afecten molts aspectes tecnològics. Calen professionals en noves tecnologies que sàpiguen interpretar la llei i aquí és on convergeixen experts tecnològics i advocats."** En aquests moments el tema més discutit i preocupant és el de la protecció de les dades personals a Internet. Precisament Bonet Consulting és líder a l'Estat espanyol aportant solucions per a aquest problema: **"Una de les consultes més habituals del moment és com implantar sistemes de seguretat. Tenim molts clients –despatxos i col·legis professionals– per a qui el tema de protecció de dades és essencial i nosaltres els facilitem l'ajuda que necessiten."**

No és fàcil per a l'empresari arribar a fer-se una idea completa del que suposa reorientar l'empresa d'acord amb les noves tecnologies i aquest és un dels reptes al qual ha de fer front el consultor: **"D'entrada el client té molts dubtes que provenen del desconeixement i del cost econòmic que comporta un canvi organitzatiu així. Ara bé, ha de valorar que l'esforç d'innovació repercutirà decididament en un augment del rendiment general de l'empresa. Avui l'empresari que no innovi està corrent un risc de cara al futur."**

Abel Bonet es mostra satisfet del projecte que amb l'ajut de la seva esposa, Núria, i de Josep M. Rovira, soci i company de feina, va ser capaç de portar endavant. Ara l'objectiu és no perdre el tren de les noves tecnologies i continuar oferint un servei de consultoria rigorós i eficient als clients.



**“Per continuar endavant
s’ha de fer bé la feina
i sobretot cal ser
innovador i anticipar-se
a les necessitats
del client”**

Abel Bonet - Barcelona (Barcelonès)